

MARKAÐURINN

Miðvikudagur 23. september 2020

35. tölublað | 14. árgangur

FYLGIRIT FRÉTTABLAÐSINS UM VIÐSKIPTI OG FJÁRMÁL



Verið velkomin í nýja og glæsilega verslun okkar á Hafnartorgi

MICHELSEN
1909

Hafnartorg - 511 1900 - michelsen.is

Innlán heimila í tapi

Óbundin innlán heimilanna hafa aukist um meira en 80 milljarða frá áramótum. Neikvæð raun-ávöxtun töliverð miðað við verðbólguþá.

2

Stærsta sala á einum degi

Seðlabankinn hefur selt erlendan gjaldeyri fyrir að minnsta kosti 9,2 milljarða frá því að bankinn tilkynnti um regluleg inngríp.

2

Skuldir hækkað um 70 prósent

Þrátt fyrir mikinn uppgang í efnahagslífinu síðustu ár hafa skuldir Reykjavíkurborgar vaxið hraðar en rekstrartekjur.

4

Geta ekki fengið brúarlán

Ferðaskrifstofur og ferðaskipuleggjendur fá ekki viðbótarlán, sem er úrræði fyrir fyrirtæki í vanda vegna tekjufalls sem rekja má til COVID-19.

8

Uppgerðin verður ríkuleg

„Stórátak þarf í að efla umgjörð og hvata fyrir nýsköpun á öllum sviðum atvinnulífsins og byggja undir nýjar atvinnugreinar,“ segja sérfræðingar SI.

10

Vön að vera hvirfilbylur

Liv Bergþórsdóttir segir að ORF Liftækni, sem framleiðir Bioeffect, hafi sótt fram á netinu þegar tekjur drögust saman vegna COVID-19. Gert er ráð fyrir að tekjur fyrirtækisins dragist saman um fjórðung í ár.



Við lítum á það sem varnarsigur, því stór hluti af sölnni fer fram í frihöfnum, flugvélum og þekktum verslunum í stórborgum eins og Harrods í London, sem alla jafna eru uppfullar af ferðamönnum.

MYND/ÞSEND

Sjónmælingar eru okkar fag

Tímamantanir á opticalstudio.is
og í síma 511 5800

Optical Studio
SMÁRALIND • HAFNARTORG • KEFLAVÍK

Skoða ákvörðun stjórnar LIVE ef ástæða þykir til

Seðlabanki Íslands getur ekki gefið upp hvort fjármálaeftirlit bankans muni taka til skoðunar hvort ákvörðun stjórnarmanna í Lífeyrissjóði verzlunarmanna (LIVE) um þátttöku í hlutafjárútbóði Icelandair Group hafi verið í samræmi við þau viðmið sem fjármálaeftirlitið setur sjóðnum.

„Fjármálaeftirlit Seðlabanka Íslands hefur fylgst vel með framvindu hlutafjárútbóðs Icelandair. Við undirstrikum sem fyrr mikilvægi sjálfstæðis stjórna lífeyrissjóða,“ segir í skriflegu svari frá Ásgeiri Jónssyni seðlabankastjóra við fyrirspurn Markaðarins.

„Almennt gildir það að ef ástæða er talin til að skoða ákvarðanatöku stjórnar eftirlitsskylds aðila fer sú skoðun fram á vettvangi hins eftirlitsskylda aðila og samkvæmt þeim viðmiðum sem um eftirlitið gilda.“

Tillaga um að lífeyrissjóðurinn myndi skrá sig fyrir 2,5 milljarða króna hlut í hlutafjárútbóði Icelandair Group féll á jöfnum atkvæðum þar sem fjórir stjórnarmenn greiddu atkvæði með og fjórir greiddu atkvæði gegn. Stjórnarmennirnir sem kusu gegn tillögunni voru allir tilnefndir í stjórn af VR.

Stjórn VR sendi frá sér yfirlýsingu 17. júlí síðastliðinn vegna málefna Icelandair. Þar var þeim tilmælum beint til stjórnarmanna sem VR skipar í stjórn lífeyrissjóðsins að sniðganga eða greiða atkvæði gegn þátttöku í væntanlegu hlutafjárútbóði Icelandair. Var það gert vegna óánægju stjórnar VR með það hvernig Icelandair hefði staðið að kjaraviðræðum við Flugfreyjufélag Íslands.

Þá sagði Ragnar Þór Ingólfsson, formaður VR, í viðtali við Fréttablaðið sama dag að stjórnarmönnum VR í sjóðnum, sem ekki færu eftir tilmælunum, yrði skipt út. Til-



Ásgeir Jónsson seðlabankastjóri.
FRÉTTABLAÐIÐ/ANTON BRINK

Við undirstrikum sem fyrr mikilvægi sjálfstæðis stjórna lífeyrissjóða.

Ásgeir Jónsson seðlabankastjóri

mælin voru dregin til baka af stjórn VR eftir harða gagnrýni.

Seðlabankastjóri sagði í viðtali við Fréttablaðið í lok júlí að mikilvægt væri að lífeyrissjóðirnir, stærstu hluthafar Icelandair Group, tækju upplýsta og sjálfstæða ákvörðun án tillits til utanáðkomandi skoðana. Ljóst væri þó að tilmæli stjórnar VR hefðu sett þá stjórnarmenn LIVE sem voru tilnefndir af stéttarfélaginu í mjög erfða stöðu.

„Ef stjórnarmennirnir hafna því að taka þátt í útbodinu vakna strax grunsemdir um að þeir lúti skuggastjórn. Þessi tilmæli draga úr trúverðuleika stjórnarmanna LIVE og eru mjög óheppileg að því leyti,“ sagði Ásgeir. – þfh

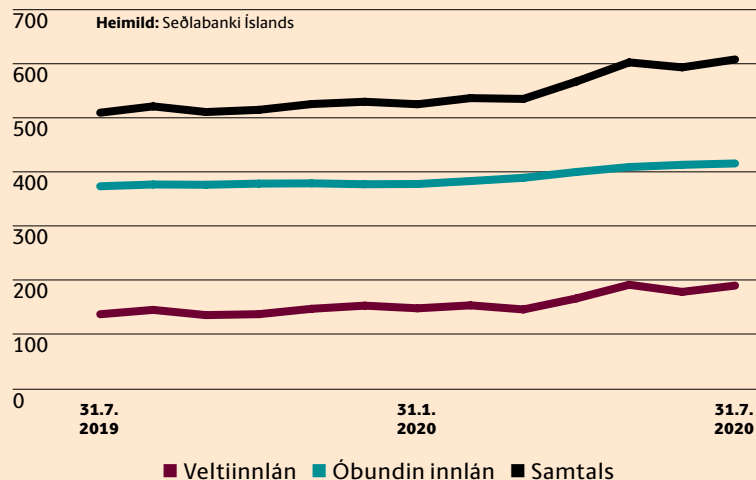
Innlán með rauntapi hlaðast upp í kerfinu

Óbundin innlán heimilanna hafa aukist um meira en 80 milljarða króna frá áramótum. Neikvæð raunávöxtun þeirra er töluverð miðað við verðbólguþá Seðlabankans. Getur leitað í annan farveg þegar óvissa í hagkerfinu minnkar.

Þorsteinn Friðrik Halldórsson
tfh@frettabladid.is



Óbundin innlán heimila



Heimilin í landinu hafa aldrei verið með meiri óbundinn sparnað í krónum talið en í lok júlí. Óbundinn sparnaður heimila hefur aukist um ríflega 80 milljarða króna á þessu ári á sama tíma og meginvextir Seðlabanka Íslands hafa lækkað um tvö prósentustig. Þessar fjárhæðir geta leitað í annan farveg þegar óvissa í efnahagsmálum minnkar.

„Ef það þarf ekki að ganga á sparnaðinn til að halda uppi neyslu má sjá fyrir sér að hann muni á endanum leita í áhættusamari fjárfestingar þar sem raunávöxtunarmöguleikar innlánsreikninga eru afar takmarkaðir eins og er, og gefa neikvæða raunávöxtun eftir vaxtalækkunarferli Seðlabankans,“ segir Valdimar Ármann, sérfræðingur í markaðsviðskiptum hjá Arctica Finance, í samtali við Markaðinn.

Veltiinnlán íslenskra heimila, það er innistæður á veltireikningum, námu 192 milljörðum króna í lok júlí og höfðu þá aukist um 39 milljarða frá byrjun árs. Óbundin innlán námu 417 milljörðum króna og höfðu aukist um tæplega 42 milljarða yfir sama tímabil. Samtals námu því óbundnar innistæður íslenskra heimila 609 milljörðum króna í lok júlí og aukning frá áramótum nam 81 milljarði.

Neikvæð raunávöxtun óbundinna innlána er töluverð. Samkvæmt vaxtatöflum viðskiptabankanna voru nafnvextir á veltireikningum einungis 0,05 prósent og óbundnir bankareikningar, miðað við innlán sem eru innan við milljón krónur, báru einungis 0,15 prósentu vexti.

Verðbólga mældist 2,5 prósent á öðrum fjórðungi ársins en var komin í 3 prósent í júlí. Samkvæmt síðustu spá Seðlabanka Íslands er gert ráð fyrir að verðbólga verði í kringum 3 prósent það sem eftir lifir árs. Neikvæð raunávöxtun óbundinna innlána verður því á bilinu 2,85 til 2,95 prósent á árs-

Einhverjir munu kannski ekki átta sig almennilega á ávöxtuninni fyrir en þeir fá áramótayfirlitið.

Valdimar Ármann, sérfræðingur í markaðsviðskiptum hjá Arctica Finance

einkaneyslu miðað við tölur um kortaveltu og er líklegt að hún verði áfram veik að sögn Valdimars.

„Einnig er athyglisvert að sjá hvernig samsetning neyslunnar hefur breyst. Neysla innanlands er að jafna sig en á móti er mun minni neysla erlendis. Það er því ákveðinn tilflutningur á neyslu Íslendinga í ferðalögum erlendis inn í íslenska hagkerfið sem má sjá í aukinni neyslu innanlands og auknum sparnaði,“ segir Valdimar.

Lágvaxtaumhverfið er nýr veruleiki á Íslandi og krefst þess að samsetning eignasafna taki breytingum. Þannig er fyrirséð að færsla eigi sér stað úr áhættuminni eignum yfir í áhættumeiri eignir með tíð og tíma. Það á einnig við um heimilin.

„Á meðan óvissan varir er ekki óeðlilegt að fólk vilji hafa beint aðgengi að sparnaði sínum en þegar við förum að sjá til lands þá geta þessir fjármunir leitað í fjárfestingar, til dæmis fasteignir eða hlutabréf, ef ekki þarf að nota þá til þess að halda uppi neyslu,“ segir Valdimar.

„Einhverjir munu kannski ekki átta sig almennilega á ávöxtuninni fyrir en þeir fá áramótayfirlitið. Það er fyrst núna sem tólf mánaða ávöxtun er að fara hratt niður og eftir tólf mánuði verður hún enn lakari. Þetta tekur tíma að siast inn.“

grundvelli ef vextir og verðbólga verða áfram á sömu slóðum.

Aukning í óbundnum innlánum á sama tíma og vextir hafa lækkað úr þremur prósentum niður í eitt prósent getur átt sér nokkrar skýringar að sögn Valdimars. Hann nefnir að peningamagn í umferð hafi verið aukid til þess að bregðast við samdrætti í hagkerfinu.

„Aukin óvissa verður til þess að heimili draga saman seglin og auka lausafjárstöðu til að mæta áfalli, til dæmis atvinnumissi. Þá hefur verið umtalsvert um úttektir úr sérignarsparnaði sem má einmitt sjá fyrir sér að fari fyrst um sinn inn á innlánsreikninga,“ segir Valdimar.

Þá hefur dregið umtalsvert úr

Stærsta salan á einum degi frá 2008

Seðlabanki Íslands hefur selt erlendan gjaldeyri á gjaldeyrismarkaði fyrir að minnsta kosti 9,2 milljarða króna frá því að bankinn tilkynnti um regluleg inngríp. Stór sala í síðustu viku var stærsta sala bankans á einum degi frá árinu 2008.

Seðlabankinn upplýsti eftir lokun markaða miðvikudaginn 9. september, að hann væri reidubúinn til að selja allt að 240 milljónir evra, jafnvirði 40 milljarða króna, í reglulegum viðskiptum við viðskiptavaka stóru bankanna á gjaldeyrismarkaði, til ársloka 2020. Mun Seðlabankinn selja þeim þrjár milljónir evra hvern viðskiptadag. Reglubundin gjaldeyrissala Seðlabankans mun þó ekki hafa áhrif á yfirlýsta gjaldeyrisingrípastefnu hans, sem snýst um að draga úr óhöflegum skammtímasveiflum.

Nýjustu tölur um gjaldeyrisingríp Seðlabankans, sem ná til föstudagsins 18. september, sýna

Seðlabankinn seldi gjaldeyri fyrir tæpa 4,4 milljarða króna síðasta föstudag

að bankinn hefur selt gjaldeyri fyrir minnst 9,2 milljarða króna. Hann seldi fyrir 2,9 milljarða króna föstudaginn 11. september og tæplega 4,4 milljarða síðasta föstudag. Það er mesta gjaldeyrissala Seðlabankans á markaði á einum degi frá árinu 2008. Aðra daga hefur bankinn selt fyrir um 480 milljónir króna.

Gjaldyrismiðlun Landsbankans sendi tölvupóst á valda viðskiptavinum eftir inngrípin síðasta föstudag. Bent var á að „veikingar-

kippur“ hefði komið í krónuna og að skýr merki hefðu verið um skrufmyndun á markaðinum. Spurningar hefðu vaknað um hvort Seðlabankinn ætlaði að stiga inn í.

„Þeirri spurningu var svarað með látum og í lok dagsins þurfti enginn að efast um að SÍ gerir það sem þarf. Jafnvel hægt að vera hissa hvað hann gerði mikið,“ segir í tölvupóstinum. Þá segist gjaldeyrismiðlun bankans ekki vera bjartsýn á styrkingu krónunnar.

„Undirliggjandi flæði er neikvætt fyrir [krónuna] þannig að við erum ekkert bjartsýnir á styrkingu. En á hinn bóginn er enginn til í slag við einhvern sem á [sex milljarða evra] og líklega 1-2 [milljarða] til að „leika sér með“ á markaði,“ segir í tölvupósti sem var sendur til viðskiptavina í byrjun þessarar viku.

Gengi krónunnar stendur nær óhaggað frá því að Seðlabankinn tilkynnti um regluleg inngríp. Það stendur í 162 krónum. – þfh

MARKAÐURINN

ÚTGÁFUFLÉLAG Torg., Kalkofnsvegur 2, 101 Reykjavík, sími 550 5000

Netfang ritstjorn@markadurinn.is | Sími 550 5051

Ritstjóri Hörður Egiðsson hordur@frettabladid.is

Netfang auglýsingadeildar auglysingar@frettabladid.is Veffang frettabladid.is

RAFMÓTORAR



SCANVER EHF 588 80 40 www.scanver.is

GÍRAR - FÆRIBÖND - RAFMÓTORAR - LEGUR

GEFÐU STARFSFÓLKI UPPLIFUN Í ÖSKJU



SÉRHÖNNUM OG SÉRMERKJUM STARFSMANNAGJAFIR MEÐ UPPLIFUN AÐ ÞÍNU VALI

Hafðu samband og við útbúum persónulega starfsmannagjöf með kveðju frá fyrirtækinu, í þeim verðflokki sem þú óskar.



Fyrir öll verkefni. Veldu Sprinter.

Fjölhæfur Sprinter hentar fyrirtækjum af öllum stærðum og gerðum.
Kynntu þér ólíkar útfærslur og eiginleika sem henta þínum rekstri.

Rekstrarleiga verð frá

152.000 kr. án vsk./mán.

Innifalið eru tryggingar, bifreiðagjöld, þjónustuskoðanir,
sumar- og vetrardekk ásamt geymslu á dekkjahótel.
Mv. 36 mán. samning og 30.000 km. akstur á ári.

Hafðu samband og við finnum rétta bílinn fyrir þig.



Helgi Vífill
Júliússon
helgivifill@frettabladid.is



Fólk um allan heim keypti Bioeffect húðvörur fyrir um átta milljarða á árinu 2019. Liv Bergþórsdóttir, forstjóri ORF Líftækni sem stendur að baki vörumerkinu, segir að velta fyrirtækisins hafi verið tveir milljarðar í fyrra, en með álagningu frá heildsölum og smásölum sé útsöluverðmætið eins og fyrr segir um átta milljarðar.

Hún segir að sölunni sé skipt jafnt á milli Evrópu, Bandaríkjanna og Asíu. „Mesti vöxturinn er í Bandaríkjunum og Kína vegna stærðar markaðanna.“

Gert er ráð fyrir því að COVID-19 leiði til þess að tekjur ORF Líftækni muni dragast saman um 25 prósent í ár. Árið áður jukust þær um 22 prósent á milli ára. „Við lítum á það sem varnarsigur því stór hluti afsölnu fer fram í friðhöfnum, flugvélum og þekktum verslunum í stórborgum eins og Harrods í London sem alla jafna eru uppfullar af ferðamönnum en ekki heimamönnum. Í stað þess að leggja árar í bát og biða eftir því að aðstæður batni hófum við stórsókn á netinu.“

Liv, sem stýrði Nova frá stofnun í tólf ár, tók í apríl við rekstri ORF Líftækni af Frosta Ólafssyni, fyrrverandi framkvæmdastjóra Viðskiptaráðs.

Af hverju ákvaðstu að taka við starfi forstjóra ORF Líftækni? Hvað kitlaði?

„Ég var ákveðin í að ráða mig í fullt starf eftir að ég hætti hjá Nova. Ýmsir lögðu til við mig að ég myndi starfa eingöngu sem stjórnarmaður í fyrirtækjum en ég svaraði þeim einnatt: Það er ekki ég.“

Ég hef notið þess að sitja í öllum þeim stjórnnum sem ég hef tekið að mér. Stjórnarmenn miðla afreynslu sinni og þekkingu, en að sama skapi læra þeir fjölmargt um fyrirtækið sjálft og atvinnugreinina. Stjórnarseta er eins konar ráðgjafahlutverk. Stjórnarmenn fara ekki eins djúpt inn í fyrirtækið, bretta ekki upp ermar og taka þátt í verkefnum. Ég vil tilheyrja liðsheild. Af því hef ég gaman.

Ég ætlaði að taka mér smá hvíld áður en ég myndi ráða mig í nýtt starf. Það var ekki fastmótað hvert hugurinn stefndi. Svo bauðst mér að stýra ORF Líftækni. Það sem heillaði mig við fyrirtækið er að það starfar á sviði hátækni. Nú tekst ég á við plöntulíftækni í stað fjarskiptatækni áður. Hópur sérfræðinga er að skapa spennandi vörur sem túlka þarf yfir á markaðinn. Í mínum huga hakaði ORF Líftækni í öll réttu boxin: Verkefnið er að byggja upp öflugt vörumerki á alþjóðavísu. Fram að því hafði ég einkum starfað á heimamarkaði. Um er að ræða annars konar áskorun, sem mér þykir spennandi.

Það eru mikil tækifæri til að byggja á góðum grunni ORF Líftækni og sækja fram með því að þróa vörulínuna og efla sýnileika á netinu og í netverslun.

Liv segir að það eigi vel við sig að starfa hjá minni fyrirtækjum og að takast á við breytingastjórnun. „Þegar skipt er um starf er hollt að spyrja sig: Hvar á ég heima sem stjórnandi og hvar nýttist mín reynsla? Ég finn mig mjög vel í fyrirtækjamenningu sem er frumkvöðladrífing og hlutirnir ekki sérlega formfastir.“

Hvað geturðu sagt mér um starfsemi ORF Líftækni?

„ORF Líftækni var stofnað árið 2001 þegar hópur vísindamanna hóf að þróa og framleiða vaxtarþætti, eða sérvirkir prótein, úr byggi. Níu árum síðar hófst sala á fyrstu húðvörunni en virka efnið í Bioeffect, EGF, stuðlar að endurnýjun húðfruma. Nú er boðið upp á 13 mismunandi vörur. Bioeffect húðvörunar skapa um 95 prósent af tekjum fyrirtækisins.“

Hvaðan kemur það sem eftir stendur?



Liv Bergþórsdóttir er hér í hátæknigróðurhúsi ORF Líftækni í Grindavík. Þar eru ræktaðar allt að 130 þúsund byggplöntur í einu á tvö þúsund fermetrum. Í plöntunum

Biðu ekki storminn af sér heldur sóttu fram

Mesti tekjuvöxtur Bioeffect er í Asíu og Bandaríkjunum. Tekjur munu dragast saman um fjórðung vegna COVID-19 í ár. Liv segir að það sé varnarsigur. Horft er til þess að allavega tvöfalda tekjurnar á næstu fimm árum.

„Vaxtarþættirnir eru einnig seldir til rannsóknarstofa. Það hefur alltaf verið stefnt að því að selja vaxtarþættina inn á fleiri markaði sem gætu nýtt þá við framleiðslu á sínum vörum. Nýverið fengum við til að mynda 400 milljóna króna styrk frá Evrópusambandinu til að þróa vaxtarþætti sem nýta má til kjötræktar, og áður höfðum við fengið 50 milljónir króna í sama verkefni frá Tækniþróunarsjóði. Í framtíðinni er gert ráð fyrir að

Kosturinn við fyrirtæki er að þau þurfa ekki að eldast, ólíkt okkur. Þau eiga alltaf að vera eins og þeim hafi verið hleypt af stokkunum í gær.

borðað verði kjöt sem framleitt verður á rannsóknarstofum og dýravaxtarþættir eru mikilvægt hráefni í þá framleiðslu.“

Aðspurð segir hún að sex af 61 starfsmanni ORF Líftækni séu með doktorspróf. Tveir þeirra séu stofnendur fyrirtækisins, sem leiði viðskiptaþróun, Björn L. Örvar og Július Birgir Kristinsson. Þriðji stofnandinn, Einar Mäntylä, starfaði hjá fyrirtækinu í 13 ár. Samkvæmt ársreikningi eiga stofnend-

Shoplifter hannaði tíu ára afmælisútgáfu

Í tilefni af tíu ára afmælis Bioeffect var efnt til samstarfs við listamanninn Hrafnhildi Arnardóttur, sem gengur undir listamannsnafninu Shoplifter, um afmælisútgáfu af EGF Serum. „Shoplifter skapaði einstakan skúlptúr og styrkleiki húðdropanna er meiri en vanalega. Með þessu framtaki viljum við vekja athygli á vörumerkinu á alþjóðavísu,“ segir Liv.

Flaskan er þrisvar sinnum stærri en venjulega og kostar 450 evrur, jafnvirði 72 þúsund króna. „Þetta er einstakur listgripur. Skúlptúrin, sem er innblásinn af íslensku hrauni, er stór hluti af verðinu,“ segir hún.

Liv segir að 95 prósent af sölunni verði erlendis. Gert sé ráð fyrir að afmælisútgáfan verði seld í „mörg þúsund ein-tökum“.



Um er meðal annars ræktað EGF, virka innihaldsefnið sem notað er í Bioeffect húðvörurnar. MYND/ADSEND

urnir þrír samanlagt rúmlega átta prósentu hlut, en hluthafar ORF Líftækni eru samanlagt 103.

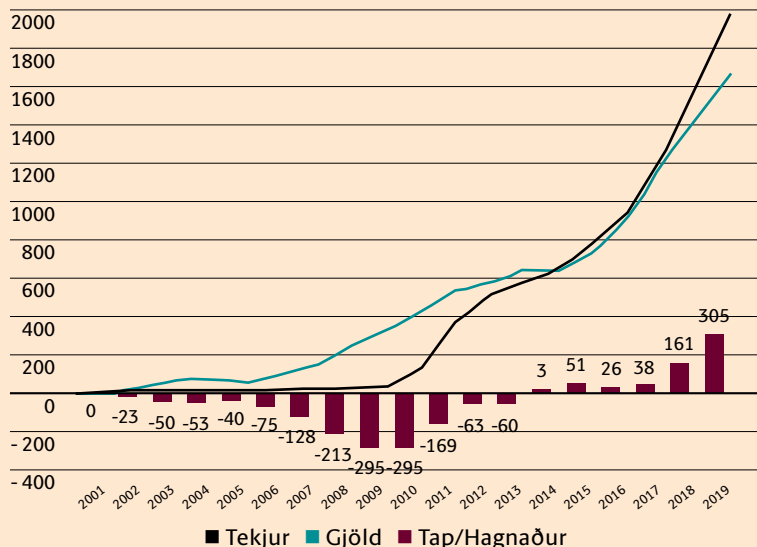
Hver er sérstaða Bioeffect?

„Í húðvörnum er húðvaxtarþátturinn EGF sem er framleiddur í byggplöntum á Íslandi. Rannsóknir sýna að hann hægir á öldrun húðarinnar. Auk þess eru einungis sjö innihaldsefni í húðdropunum, þar á meðal íslenskt vatn og engin gerviefni.

Neytendur eru mun upplýstari en áður fyrr og eru meðvitadri um innihald þess sem þeir borða og húðvara sem þeir bera á sig. Aðrar snyrtivörur gætu jafnvel verið með 50 til 70 innihaldsefni. Þess vegna hittir Bioeffect-línan í mark á hratt vaxandi markaðssyllu, sem er heilnæmar og hreinar snyrtivörur.

Í markaðsmálum vinnum við mikið með hreinleika húðvaranna, að þær komi frá Íslandi og byggi á vísindastarfi. COVID-19 leiðir til þess að neytendur eru meðvitadri um umhverfismál en Bioeffect er framleitt á Íslandi í sátt við náttúruna.“

Lykiltölur í rekstri ORF Líftækni í milljónum króna



Liv segir að tólf mánuðum eftir að fyrsta vara ORF Líftækni kom á markað fyrir tíu árum, hafi 30 prósent kvenna hér á landi notað

vöruna. „Góðar viðtökur fylltu starfsmenn fyrirtækisins sjálfstrausti og því var ákveðið að selja vörurnar erlendis um tveimur árum

Liv er stjórnarformaður Iceland Seafood

Liv er stjórnarformaður Iceland Seafood. „Þegar ég réð mig til ORF Líftækni ákvað ég að helga mig því starfi og sagði mig því úr stjórn Aur appsins og KEA Hótela. Ég var hins vegar búin að lofa mér í stjórn Iceland

Seafood og ákvað að gegna því starfi áfram. Ég hef haft mjög gaman að því að kynna sjávarútveginn. Ég sækist í áskoranir þar sem breytingar eru fram undan. Það heillar mig,“ segir hún.

Ég hef aldrei áður tekið að mér að stýra fyrirtæki þar sem ég hef ekki verið með frá fyrsta degi.

Setur COVID-19 strik í reikninginn hvað það varðar?

„COVID-19 mun gera það að verkum að salan mun dragast saman um 25 prósent í ár, samkvæmt okkar áætlunum. Það er oft þannig í rekstri fyrirtækja, eftir að hafa barist lengi og boltinn fer loksins að rúlla – árin 2018 og 2019 voru þau bestu í sögu fyrirtækisins – getur komið bakslag. ORF Líftækni verður ekki rekið með hagnaði í ár.“

Verður tapið mikið í ár?

„Nei. Reksturinn gekk vel á árunum 2018 og 2019. Við höfum borð fyrir báru til að takast á við taprekstur í ár og við reiknum líka með því að næsta ár verði krefjandi. Þegar fólk fer að ferðast aftur á reksturinn að geta farið tiltölulega hratt aftur á skrið.“

Árið 2019 hagnaðist ORF Líftækni um 305 milljónir króna og 160 milljónir króna árið áður. Arðsemi eiginfjár var 21 prósent á árinu 2019. Eigið fé var 1,65 milljarðar króna við lok síðasta árs og eiginfjárlutfallið var 51 prósent.

Var ráðist í miklar hagræðingar aðgerðir vegna COVID-19?

„Já, við réðumst í töluverða hagræðingu í vor, fljótlega eftir að ég tók við starfinu. Í ljósi breyttra aðstæðna gerðum við allar rekstraráætlanir upp á nýtt. Það var augljóst hvar við myndum missa sölu og hvar við gætum sótt auknar tekjur. Stöðugildum fækkaði um níu og eru nú 61.

Hagræðingaraðgerðirnar voru sömuleiðis liður í því að færa okkur í átt að aukinni sókn á netið, með minni áherslu á hefðbundnar verslanir. Til þess að sækja þar fram þarf annars konar samsetningu af starfsfólki og við gátum ekki bætt því fólki við okkur án þess að hagræða. Fyrir jól munum við ráða í nýjar stöður hjá fyrirtækinu.“

Er það kostnaðarsöm vegferð að auka söluna og sýnileikann á netinu?

„Margir vanmeta kostnaðinn og telja að það sé mun ódýrara að selja á netinu. Það má segja að það sé kosti jafnmikið að koma á fót góðri vefverslun og að innréttu verslun. Það þarf að skapa góðan vef, auglýsa ríkulega og vera sýnilegur á vefnum, ásamt því að tengjast neytendum með lifandi markaðsefni. Það kostar umtalsvert.“

Hvað kom þér á óvart við að taka við ORF Líftækni?

„Það er ný áskorun fyrir mig að koma inn í rekstur rótgróins fyrirtækis. Ég hef aldrei áður tekið að mér að stýra fyrirtæki þar sem ég hef ekki verið með frá fyrsta degi, ég hef því alltaf ráðið mitt fólk inn.

Ég er von að rjúka af stað í verkfni, vera hvirfilbylur. Ég þarf núna að gefa mér tíma til að kynna samstarfsfólkinu og starfseminni, til dæmis víða að mér upplýsingum um það sem hefur verið reynt, hvað gekk vel og hvað ekki.“

Liv segir að nýsköpun sé leiðin út úr kreppunni sem COVID-19 heimsfaraldurinn gat af sér. „Það þarf að leita leiða til að fjölga sprotafyrirtækjum. Tækniþróunarsjóður og annars konar stuðningur er afar mikilvægur fyrir sprotafyrirtæki.“

Hún segir að öll ný fyrirtæki sem ráðast þurfi í miklar fjárfestingar muni tapa fé fyrstu árin. „Það er alveg sama hversu gott slíkt fyrirtæki er, það verður aldrei rekið með hagnaði frá upphafi. Fjárfestar þurfa að sýna þolinmæði, þetta er vegferð sem tekur fjölda ára. Allt í einu, einn daginn, fer reksturinn að ganga og þá þarf að gæta þess að snjóboltinn rúlli í rétta átt.“

Það þarf sem sagt að sýna taprekstri nýrra fyrirtækja þolinmæði? Öðruvísi gerum við ekkert nýtt.“

eftir að salan hófst á Íslandi. Í upphafi var horft til Skandinavíu, því næst Evrópu, svo Bandaríkjanna og loks Kína. Nú eru vörurnar seldar í 27 löndum um allan heim. Í haust munum við hefja sölu til Singapore og Kúveit.

Við önnumst sjálf sölu og markaðssetningu á Íslandi, Bretlandi og í Bandaríkjunum, en annars staðar hafa heildsalar tekið það hlutverk að sér.“

Talið berst að aftur að COVID-19 og örum vexti í sölu í Kína. „Nú ferðast fólk ekki. Mögulega má rekja hluta af aukinni sölu í Kína til þess að nú kaupir Kínverjar vörurnar í heimalandinu en ekki á ferðalögum,“ segir Liv.

Hún segir að COVID-19 hafi gefið stjórnendum ORF Líftækni tvo valkosti. „Annað hvort að biða eftir því að verslanir muni fyllast á nýjan leik eða leggja aukna áherslu á netverslun og sýnileika á netinu. Við völdum síðari kostinn. Við vorum með hillupláss í verslunum sem nú eru lokaðar og það þurfti að færa hilluplássid yfir á netið. Það hefði ekki verið rétt stefna hjá okkur að biða eftir að COVID-19 væri gengið yfir heimsbyggðina. Við verðum að fjárfesta í því að fyrirtækið geti tekist á við breytta heimsmynd. Það kostar mikið að auka sýnileika á netinu.

Það má leiða að því líkur að kauphegðun margra muni breytast, eftir að þeir vöndust því að versla á netinu. Það liggur ekki í augum uppi að þeir sem áður keyptu snyrtivörur á ferðalögum muni haga sér með sama hætti eftir að hafa nýtt netverslun í ríki mæli. Þróunin er sú að ferðamenn sækjast æ oftar eftir upplifun, en áður fyrr fóru margir í verslunarferðir eða vörðu stórum hluta ferðarinnar í verslunum. Það eru mikil tækifæri fyrir fyrirtæki eins og okkar að sækja fram á netinu.“

Ég hugsa um ORF Líftækni sem sprotafyrirtæki. En fyrirtækið er 19 ára gamalt?

„Kosturinn við fyrirtæki er að þau þurfa ekki að eldast, ólíkt okkur. Þau eiga alltaf að vera eins og þeim hafi verið hleypt af stokkunum í gær. Hvort sem fyrirtækið er tíu ára gamalt eða 100 ára, þarf það að hafa hungur og frumkvöðlaanda til að fá kraft til að halda áfram að hlauða.“

Eitt af því sem mér fannst svo heillandi við ORF Líftækni er að það er lítið fyrirtæki með frumkvöðlaanda og fjölmörg vaxtartækifæri.“

Hvað geta húðvörurnar vaxið hratt á næstu fimm árum?

„Ég set metnaðarfull markmið og vil allavega tvöfalda söluna á fimm árum.“

Eins og fyrr segir velti ORF Líftækni tveimur milljörðum króna árið 2019. Miðað við það er stefnt að því að veltan verði fjórir milljarðar að fimm árum liðnum. Til þess að það geti orðið að veruleika þarf um 15 prósentu vöxt á ári. „Eigum við ekki að segja að það sé algjört lágmark“ segir Liv.

Er annt um málefni landsbyggðarinnar

Svipmynd

Hannes Árdal

Nám:

BSc. í stærðfræði frá Háskóla Íslands, MSc. í fjármálaverkfræði frá Háskóla Íslands, próf í verðbrefaviðskiptum.

Störf:

Áhættustýring Kaupþings, verðbréfamiðlun Kaupþings og Arion banka, verðbréfamiðlun Straums fjárfestingabanka hf., verðbréfamiðlun Fossa markaða hf., framkvæmdastjóri og verðbréfamiðlari hjá Íslenskum fjárfestum hf.

Fjölskylduhagir:

Kvæntur Patriciu Önnu Þormar og saman eigum við tvö börn, Guttorm Geir, fjögurra ára, og Elvu Margréti, tveggja ára.

Hannes Árdal, framkvæmdastjóri Íslenskra fjárfesta, segir að hann hefði líklega orðið eðlisfræðikennari ef fjármálamarkaðir hefðu ekki kallað á hann. Hannesi er umhugað um umhverfismál, hlakkar til að taka þátt aftur í kórstarfi þegar tími gefst og á sér þann draum að baka og selja pitsur á Ítalíu þegar fram líða stundir.

Hver eru þín helstu áhugamál?

Ég er svo heppinn að nánast vinna við áhugamálið mitt, en þar fyrir utan fylgist ég með íþróttum og reyni eftir bestu getu að rækta sambandið við vini og fjölskyldu. Ég fylgist mikið með pólitíkinni, þjóðfélagsmálum, íþróttum og málefnum landsbyggðarinnar enda uppallinn sveitapiltur. Síðustu ár hafa umhverfismálin fengið meiri og meiri athygli mína og þá aðallega fyrir tilstilli eiginkonu minnar sem er ötull talsmaður umhverfismála. Ég söng lengi í kór en ég hef því miður, sökum anna, þurft að leggja söngskóna á hilluna í bili, en hlakka mikið til að finna tímann til að sinnva því áhugamáli aftur.

Hvernig er morgunrúttin þín?

Ég vakna um það bil 6.30 þegar sú tveggja ára gargar gláðlega á mig: „Pabbi, kominn dagur!“ Ég er svo lánsamur að eiga morgunvaktina á heimilinu með börnunum, en þessar elskur eru bestar þá. Annars er þetta sirka sturta, kaffibolli fyrir mig og morgunmat fyrir þau, fréttir dagsins, allir í fót og skó og við erum mætt á leikskólann um 8.30.

Nærðu að halda jafnvægi milli vinnu og fjölskyldulífs?

Jafnvægið þarna á milli er eins



Hannes Árdal hefur kennt stærðfræði og eðlisfræði í framhalds- og háskólum árum saman.

FRÉTTABLAÐIÐ/SIGTRYGGUR ARI

Ég er svo lánsamur að eiga morgunvaktina á heimilinu með börnunum, en þessar elskur eru bestar þá.

Hannes Árdal, framkvæmdastjóri Íslenskra fjárfesta

og taktmælir í tónmenntatíma, sveiflast á milli póla með tilheyrandi átökum á öllum vígstöðvum. En með nútímataekni, smá skipulagi og slettum af tillitssemi hefur þetta blessunarlega gengið vel hingað til.

Hver hafa verið mest krefjandi

verkefni á undanförunum miss-erum?

Ég kom að rekstri Íslenskra fjárfesta hf. um mitt ár 2017 og tók við sem framkvæmdastjóri ári síðar. Það hefur verið krefjandi verkefni að leiða þá breytingu sem orðið hefur á félaginu síðustu misseri en á sama tíma mjög gefandi og skemmtilegt. Það er að mörgu að hyggja í svona verkefni og stundum höfum við þurft að setjast niður, biða eða taka jafnvel skref aftur á bak, þó svo að leiðin fram á við hafi verið vel vörðuð.

Hver eru helstu verkefni fram undan?

Eitt það skemmtilegasta við starfið mitt er að maður veit yfirleitt ekki fyrir fram hvaða verkefni verða

stór, flókin eða erfið og svo gera þau sjaldnast boð á undan sér.

Ef þú þyrftir að velja annan starfsframa, hvað yrði fyrir valinu?

Ég hef kennt stærðfræði og eðlisfræði í framhaldsskólum og háskólum síðan ég var sjálfur í menntaskóla og alltaf haft óskaplega gaman af því þannig að það er nú líklega það sem ég myndi taka mér fyrir hendur ef ég þyrfti að velja mér annan starfsframa. Ef þú hins vegar spyrð ævintýramanninn í mér þá myndi ég helst vilja baka pitsur suður á Ítalíu í framtíðinni.

Hvar sérðu þig eftir 10 ár?

Nú, bakandi pitsur á Ítalíu.

Hvers hlakkar þú mest til þessa dagana?

Að það vori í samfélaginu með

minnkandi áhrifum af COVID, svo er nú líka alltaf að styttest í jólin, maður huggar sig við það.

Hvers konar stjórnunarstíl hefurðu tileinkað þér og hvers vegna?

Ég hef verið virkilega heppinn með samstarfsfélagi og samsetningu hópsins sem ég leiði hjá Íslenskum fjárfestum og hef því getað tileinkað mér mjög afslappadan stjórnunarstíl hingað til. Ég treysti starfsmönnum til að leysa verkefni og hef hingað til ekki orðið fyrir vonbrigðum með útkomuna, nema síður sé.

Ég lærði það í kennslunni að samtali á ekki að vera eintal og legg mig fram um að hlusta á og læra af vinnufélögum mínum, og vona á móti að það skili sér eitthvað til þeirra líka.

Ferðaskrifstofum óheimilt að nýta úrræði á vegum ríkisins

Ferðaskrifstofur og ferðaskipuleggjendur fá ekki viðbótarlán, sem er eitt af úrræðum ríkisins til að aðstoða fyrirtæki í vanda vegna tekjufalls sem rekja má til COVID-19. Reglurnar kveða á um að launakostnaður verði að vera að lágmarki 25 prósent af heildarrekstrarkostnaði árið 2019. Í ljósi þess að umrædd fyrirtæki miðla ferðum, bílaleigubílum og hótulgistingu, er lítið á milligöngu-una sem tekjur ferðaskrifstofa og því verður hlutfallslegur launakostnaður of lágur til að geta nýtt úrræðið. Þetta staðfestir Hlynur Sigurðsson, endurskoðandi hjá KPMG.

Viðbótarlán til einstaks fyrirtækis geta að hámarki numið tvöföldum árslaukakostnaði árið 2019. Lán sem nýtur ábyrgðar getur hæst numið 1,2 milljörðum króna.



Skýra þarf regluverkið, segir endurskoðandi. FRÉTTABLAÐIÐ/ERNIR

Eigandi ferðaskrifstofu, sem vildi ekki láta nafns síns getið í fjölmiðlum, sagði að banki væri fús til að lána fyrirtækinu umrætt viðbótarlán en lánveitingin strandaði á því að bankinn fengi hvorki skýr svör frá Seðlabankanum né fjármálaráðuneytinu um hvort lánveitingin standist reglur. Ríkissjóður ábyrgist allt að 70 prósent lánsins.

Eigandi ferðaskrifstofunnar segir að fyrirtækið fái um 20 prósent af sölnunni í sinn vasa en ekki alla fjárhæðina, eins og ætla mætti af afstöðu hins opinbera. Miðað við skilgreiningu ríkisins hafi launakostnaður verið tæplega tíu prósent í fyrra, en ef lítið sé til raunverulegra tekna fyrirtækisins hafi hlutfallið verið rúmlega 50 prósent.

Hlynur segir að það virðist vera að tiltekinn atvinnurekstur geti ekki nýtt sér úrræðið vegna þess

hvernig viðskiptamódeli hans er hattað. „Það væri æskilegt að regluverk og skilyrði gagnvart þessum aðilum til að nýta úrræðið væri skýrara en nú er,“ segir hann.

Í ársreikningi ferðaskrifstofu sem sótt hafi um viðbótarlán komi, að sögn Hlyns, skýrt fram hverjar tekjur voru af ferðum og hver kostnaður vegna þeirra var. Úr þeim lið væru reiknaðar nettó tekjur fyrirtækisins af ferðunum og því næst var kostnaður fyrirtækisins útlistaður. Það sé því auðvelt að rýna í tekjur og gjöld fyrirtækisins.

Hlynur telur að býsna mörg fyrirtæki í ferðaþjónustu lenti í vanda við að nýta úrræðið, því mikið sé um verktöku í tengslum við ferðir. „Um leið og tekjur þurrkast upp hjá ferðaskrifstofum og ferðaskipuleggjendum hverfur sá kostnaður líka,“ segir hann. – hvj

BETRI HLJÓMUR · FRÁBÆR HÖNNUN

CLUB



NÝTT!

NÝ HÁGÆÐA HEYRNARTÓL – JBL CLUB

GLEYMDU ÞÉR Í TÓNLISTINNI MEÐ HEYRNARTÓLUM ÚR NÝJUSTU JBL PRO LÍNUNNI. MÖGNUM HLJÓMGÆÐI EINS OG FAGAÐILAR VILJA HAFA ÞAU OG ÞÆGILEG HÖNNUN SVO ÞÚ GETUR HLUSTAÐ ENDALAUST.

CLUB 700BT 19.995 KR. CLUB 950NC 29.995 KR. CLUB ONE 39.995 KR.

BETRA BORGAR SIG

Opið virka daga 10 – 18 | Laugardaga 11 – 16



RAFLAND

Síðumúla 2-4 | 520 7900 | rafland.is

Skotsilfur



Innherjinn

Margir eru hugsi yfir stöðunni í Lífeyrissjóði verzlunarmanna, eftir að sjóðurinn ákvað að taka ekki þátt í hluta-fjárútbóði Ícelandair.



Ragnar Þór Ingólfsson, formaður VR, sagði við fjölmiðla fyrir útböð að „gríðarleg vinna“ hefði verið lögð í að greina þá áhættu sem er fólgin í fjárfestingum í Ícelandair og að þetta væri „án efa stærsta greining sem hefur verið unnin í aðdraganda svona fjárfestingar hjá sjóðnum“. Ummælin vekja óhjákvæmilega upp spurningar um hvernig formaður VR getur vitað svona mikið um þá vinnu sem fer fram á bak við tjöldin hjá lífeyrissjóðnum. Ekki minnka grunsemdir um afskipti VR við þetta.

Of mikið eftirlit

Ásgeir Brynjar Torfason, doktor



í viðskiptafræði og fulltrúi í fjármálaráði, sagði í fréttum að auka yrði eftirlit til að Ísland geti komist af gráum lista FATF, alþjóðlegs starfshóps um aðgerðir gegn peningabætti og fjármögnun hryðjuverka. Ummælin féllu í tengslum við frétt um peningabætti erlendis, sem íslenskir bankar komu ekki nálægt. Það er djarft teft að auka umsvif Fjármálaeftirlitsins enn frekar. Við lok síðasta árs var einn eftirlitsmaður fyrir hverja 30 starfsmenn fjármálagæirans. Hlutfallið var einn á móti 113 við lok árs 2007.

Gréta til Indó

Gréta María Grétarsdóttir, sem lét af störfum sem framkvæmdastjóri Krónunnar



síðastliðið vor, hefur gengið til liðs við fjártækniyrirtækið Indó. Þar stýrir hún stefnu-mótun viðskiptavina, en Indó býður íslenskum neytendum upp á innlán veltureikninga. Ólíkt hefðbundnum bönkum eru innstæður Indó aðeins lánaðar út til ríkisins. Eftir að Gréta lét af störfum hjá Krónunni hefur hún meðal annars tekið við sem stjórnarformaður nýstofnaðs Matvælasjóðs og þá settist hún í stjórn ferðapjónustu-fyrirtækisins Arctic Adventures í sumar.

Zambía stefnir í vanskil vegna COVID-19



Zambía gæti orðið fyrsta Afrikuríkið sem ekki getur staðið í skilum með lán sín frá því COVID-19 breiddist út um heimsbyggðina. Landið hefur óskað eftir leyfi til að seinka vaxtagreiðslum um ár, við eigendum skuldabréfa sem gefin voru út í Bandaríkjadöllum. Fyrir heimsfaraldurinn átti landið, sem er næststærsti koparframleiðandi álfunnar, í erfiðleikum með að standa í skilum á lánnum sem nema samtals 11 milljörðum Bandaríkjadala. MYND/EPA

Uppskeran verður ríkuleg



Ingólfur Bender
aðalhogfræðingur SI



Sigríður Mogensen
sviðsstjóri hugverkasviðs SI

Skapa þarf 60 þúsund ný störf hér á landi á næstu 30 árum. Um er að ræða 2 þúsund ný störf á ári. Þetta er sá fjöldi sem þarf til að ná atvinnuleysinu niður á viðunandi stig ásamt því að mæta fjölgun á vinnumarkaði á þessum tíma og viðhalda góðum lífskjörum hér á landi. Bráðavandinn er atvinnuleysið sem er nú í sögulegum hæðum og reiknað er með að verði um 10% um áramótin. Það þýðir að um 20 þúsund manns eru án atvinnu sem vilja og geta unnið. Verkefnið er ærið og það eru engar töfralausnir í

boði. Ný störf verða ekki til nema með sköpun nýrra verðmæta.

Fjölgun starfa á síðustu áratugum hefur að stórum hluta verið knúin áfram af aukinni auðlindanýtingu en nú þarf að skipta um kúrs. Ólíklegt er að við munum á næstu áratugum sækja hagvöxt með aukinni auðlindanýtingu. Framtíðin veltur á því hversu vel okkur tekst að skapa grundvöll fyrir fjölgun starfa en það þarf að gera með því að virkja hugvitið í ríkara mæli til verðmætasköpunar. Nýsköpun er þannig eina leiðin fram á við því með nýsköpun verða til aukin verðmæti úr takmörkuðum auðlindum og nýjar atvinnugreinar líta dagsins ljós.

Það þarf þó ekki einungis að fjölga störfum, heldur skiptir einnig máli að hér á landi verði til verðmæt störf. Til lengri tíma byggir aukinn kaupmáttur á aukinni framleiðni. Í nýsköpun liggja ótal tækifæri til aukinnar framleiðni. Sagan kennir okkur að þær þjóðir sem eru framfarlega á sviði nýsköpunar uppskera aukna verðmætasköpun og meiri lífsgæði. Nýsköpun er því leiðin til að skapa ný og jafnframt verðmæt störf.

Sýn Samtaka iðnaðarins er skýr. Stórátak þarf í að efla umgjörð og hvata fyrir nýsköpun á öllum sviðum atvinnulífsins og byggja undir nýjar atvinnugreinar. Ísland getur

Stórátak þarf í að efla umgjörð og hvata fyrir nýsköpun á öllum sviðum atvinnulífsins.

sannarlega orðið nýsköpunarland, þar sem hagvöxtur er drifinn áfram af nýsköpun, stöðir útflutningsstyrkjast og gjaldeyrstekjur aukast til framtíðar.

Vegferðin er þegar hafin. Stór skref voru stigin á Alþingi í vor með breytingum á lögum um stuðning við nýsköpunarfyrirtæki, með hækkun á endurgreiðslu vegna rannsóknar og þróunar, ásamt fleiri aðgerðum. Þessar breytingar voru tímabærar og það þarf að festa þær í sessi. Einnig þarf að huga að öðrum þáttum nýsköpunarumhverfisins og starfsumhverfi fyrirtækja heilt yfir. Liðka ætti enn frekar fyrir komu erlendra sérfræðinga og frumkvöðla hingað til lands og markaðssetja Ísland á breiðari grunni en verið hefur. Með því að laða hingað til lands mannaúð með verðmæta sérfræðipækkingu stuðlum við að enn frekari fjölgun starfa ásamt því að skapa dýrmæt tengsl við fjárfesta og alþjóðleg fyrirtæki sem geta skipt sköpum varðandi aðgengi að fjár-

magni og markaðssókn íslenskra fyrirtækja.

Fjármögnunarmhverfi nýsköpunar hefur tekið jákvæðum breytingum og mun nýr fjárfestingarsjóður hins opinbera, Kría, stuðla að enn frekari fjárfestingum á þessu sviði. Lífeyrissjóðir verða að fylgja þessari sýn eftir enda verða umfangsmiklar breytingar á íslensku atvinnulífi ekki að veruleika án aðkomu þeirra. Setja þarf mun meira fjármagn í Tækniþróunarsjóð og auka úthlutunarhlutfall sjóðsins. Þannig sáum við fleiri frægum og ný störf verða til.

Nýsköpun er ein meginforsenda aukinnar framleiðni, verðmætasköpunar, samkeppnishæfni og gjaldeyrisöflunar fyrirtækja og þjóða. Ísland hefur raunverulegt tækifæri til að verða nýsköpunarland en það mun ekki gerast af sjálfu sér. Nú þurfum við að nýta þetta tækifæri. Vinna þarf hratt að uppbyggingu og bættum skilyrðum fyrir nýsköpun. Hugafarið skiptir einnig sköpum og þarf það að endurspeglast í forgangsriðun í ríkisfjármálum og sýn og stefnu stjórnvalda. Við gerum þetta ekki í einu skrefi eða á einni nóttu. Að byggja upp nýsköpunardrifið hagkerfi mun krefjast þolinmæði, þrautseigju og stöðugra umbóta. Ef vel tekst til verður uppskeran ríkuleg.

Hvað gera sparifjáreigendur nú?



Björn Berg Gunnarsson
deildarstjóri Greiningar og fræðslu hjá Íslandsbanka

Ég gróf á dögunum upp fyrirlestur sem ég hélt um stöðu íslensks verðbréfamarkaðar skömmu eftir hrun. Þetta var eins

og að rekast á ljósmynd af sjálfum mér frá svipuðum tíma og ég hugsaði „mikið svakalega hefur nú mikið breyst frá því 2009“.

Hlutabréfamarkaðurinn lá þá í dvala og í viðjum gjaldeyrishafta höfðum við ekkert aðgengi að endurreisn alþjóðlegra markaða. Á skuldabréfamarkaði buðust fjárfestum kjör sem starfsfólk lífeyrissjóða lætur sér nægja að dreyma um í dag. Stýrivextir voru 13% og eigendur skuldabréfa sem væntu þess að þeir yrðu á einhverjum tíma lækkaðir töldu sig í ofanálag

Það blasir nýr veruleiki við sparifjáreigendum og þeir eru ekki í öfundsverðri stöðu.

eiga inni ljómandi góða ávöxtun, til viðbótar við ríkisábyrgð og jafnvel verðtryggingu.

Þrátt fyrir allt sem á gekk á þeim tíma og alltumlykjandi óvissuna var nefnilega eitt í boði sem nú virðist, í það minnsta um sinn, horfið á

braut. Öruggr raunávöxtun. Ávöxtunarkrafa verðtryggðra skuldabréfa með ríkisábyrgð slagaði hátt í 5% en í dag þykir gott að þurfa ekki borga nema lítilla fyrir vaxtalaus verðtryggingu með ábyrgð ríkisins.

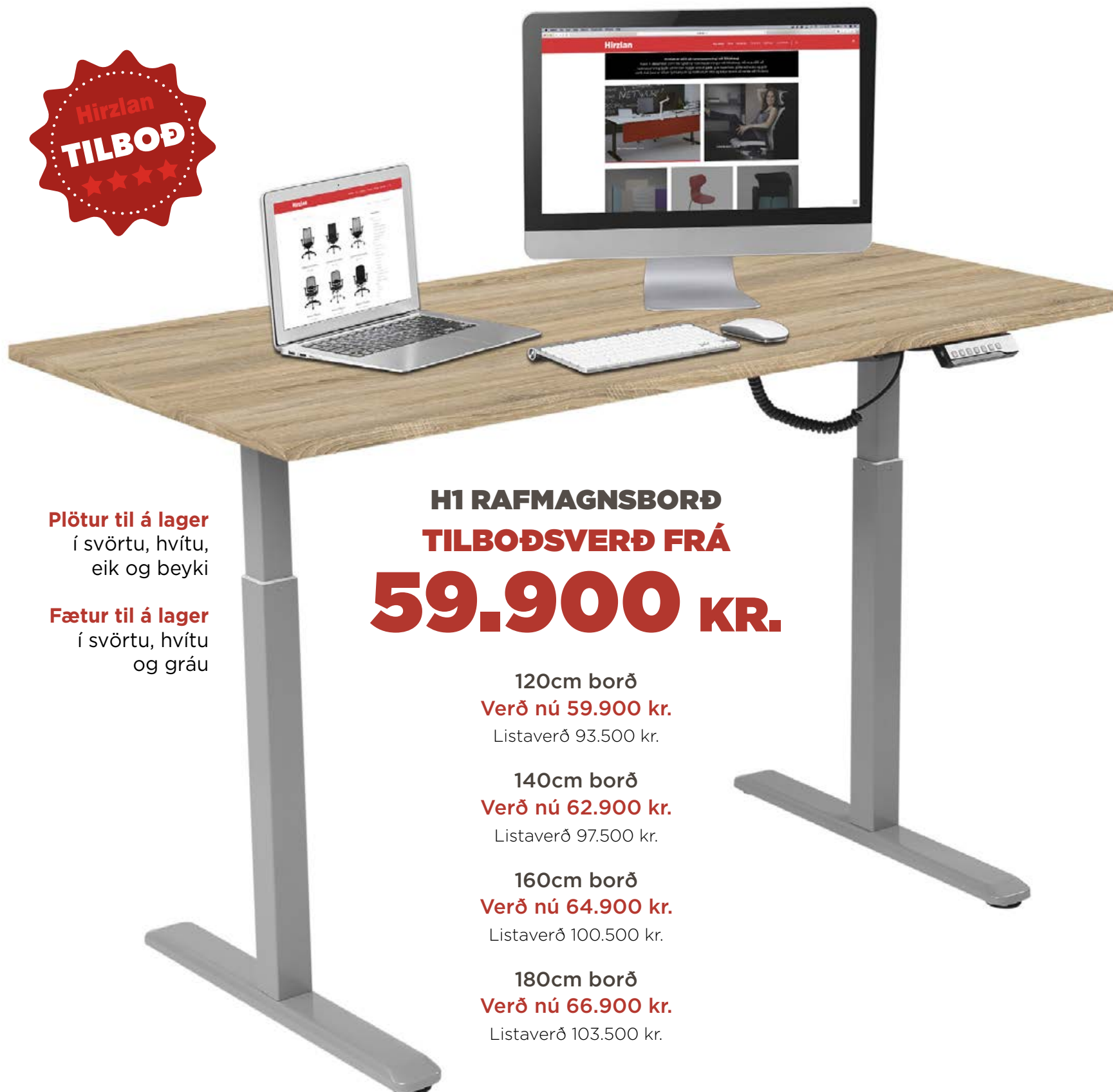
Þessi mikla lækkun vaxta, sem keyrt hefur flest það sem telst til tilförlulega öruggar ávöxtunar langleiðina niður í núll, hlýtur að koma til með að færa fé yfir í áhættumeiri fjárfestingarkosti í leit að ávöxtun. Þetta hefur þegar gerst í fjölda landa í kringum okkur og átt þátt í að blása duglega í bólur, svo sem á

fasteigna- og hlutabréfamörkuðum. Til allrar hamingju bjóðast þó fleiri kostir í dag en fyrir áratug og bæði er innlendir hlutabréfa- og skuldabréfamarkaður mun fjölbreyttari og engin gjaldeyrishöft til að binda okkur alfarið hér heima. Það verður því athyglínnar virði að fylgjast með hvar Íslendingar munu kjósa að koma fé sínu fyrir næsta kastíð.

Það blasir nýr veruleiki við sparifjáreigendum og þeir eru ekki í öfundsverðri stöðu. En hver veit nema eignastýring og eignadreifing komist aftur í tísku?

-35%

AF H1 RAFMAGNSBORDUM



Plötur til á lager
í svörtu, hvítu,
eik og beyki

Fætur til á lager
í svörtu, hvítu
og gráu

H1 RAFMAGNSBORD
TILBOÐSVERÐ FRÁ
59.900 KR.

120cm borð
Verð nú 59.900 kr.
Listaverð 93.500 kr.

140cm borð
Verð nú 62.900 kr.
Listaverð 97.500 kr.

160cm borð
Verð nú 64.900 kr.
Listaverð 100.500 kr.

180cm borð
Verð nú 66.900 kr.
Listaverð 103.500 kr.

RAMMASAMNINGUR VIÐ
RÍKISKAUP

Hirzlan

SKRIFSTOFUHÚSGÖGN

Síðumúla 37. Sími: 564-5040. hirzlan@hirzlan.is.

www.hirzlan.is

Verslun opin mán-fim 09:00-18:00, föstudaga 09:00-17:00, laugardaga 12:00-16:00. Lager opin mán-fim 13:00-17:00 og föstudaga 13:00-16:00.

SKOÐUN

Þórður
Gunnarsson



Blóðtaka

Blóðtökur voru vinsæl lækningaradferð víða um heim frá því á fyrstu öld og allt fram á þá nítjándu, þegar þær lögðust að mestu af. Mikið af heimildum er til um blóðtökur til lækninga, en þær sóttu einkum í sig vedrið á Íslandi í kjölfar síðaskiptanna, en var svo nánast alveg hætt seint á 19. öld. Meðal þess sem gengið var út frá við blóðtökur var að því greiðar og hraðar sem blóðið flæddi úr sjúklingnum, því brýnna hafi verið að tappa því af. Ef svo fór að sjúklingi leið betur eftir blóðtöku, var aðgerðinni að sjálf-sögðu þakkað fyrir. Ef sjúklingi leið verr, var það gjarnan túlkað á þá vegu að annaðhvort hefði ekki verið tekið nóg blóð, eða að viðkomandi hefði hreinlega verið það veikur að blóðtakan gæti ekki gert gagn. Vart þarf að útskýra að blóðtaka er í nánast öllum tilfellum ógagnleg eða beinlínis skadleg í baráttu við sjúkdóma, með hugsanlega órfáum undantekningum, þó að um það séu deildar meiningar.

Síðastliðna mánuði hafa atvinnulífi á Íslandi verið settar miklar skorður í því markmiði að hemja útbreiðslu COVID-19. Ferðabjónustu hefur svo gott sem verið lokað og má eflaust bera það saman við að opna slagæð á þjóðarlíkamanum. Síðan eru fáir sem spyrja þeirra spurningar hvort það sé hreinlega ekki tóm vitleysa að loka landinu þar sem aukin tíðni sýkinga síðustu daga sýnir greinilega að gildandi takmarkanir á landamærum virka augljóslega ekki.

En það verða alltaf einhverjir sem vilja meiri takmarkanir á atvinnu- og athafnafrelsi fólks til að hemja útbreiðslu COVID-19, eða með öðrum orðum: Við þurfum að taka meira blóð.

Sjálfur er ég nógu gamall til að muna þá tíma þar sem hinar samfélagslegu hömlur voru til þess gerðar að létta álagi af heilbrigðiskerfinu (það var í apríl), en í dag ræður fjöldi tilfella ferðinni. Óháð alvarleika þeirra. Núna liggja tveir á spítala og tala látinna vegna COVID-19 er ennþá óbreytt – 10 manns. Heildardauðsföll á Íslandi af öllum orsökum á fyrstu sex mánuðum ársins eru raunar á pari við síðustu ár þar á undan eða jafnvel ívið færri. Með aukinni sýnatöku lækkar dánartíðnin sífellt og stendur nú í 0,4 prósentum, sem er órlítið hærra en hin árlega influensa (sem tekur einmitt líf 600 til 700 þúsund manns á hverju ári um allan heim). Hvenær ætlum við að stöðva blóðtökuna?

Novator ehf. tapaði 709 milljónum

Novator ehf. tapaði 709 milljónum árið 2019. Til samanburðar hagnaðist fjárfestingafélagið um 573 milljónir króna árið áður. Rekja má tapið á árinu til þess að kröfur voru færðar niður um 810 milljónir króna, samkvæmt ársreikningi. Samkeppniseftirlitið upplýsti að félagið hefði fjármagnað taprekstur Frjálsrar fjölmiðlunar, sem átti DV og fleiri miðla.

Novator ehf. er eitt af dótturfélögum alþjóðlega fjárfestingafélagsins Novator,



Björgólfur
Thor Björgólfsson

sem einkum er í eigu Björgólfs Thors Björgólfssonar. Eigandi Novator ehf. er Reliquum S.á r.l.

Eigið fé Novator ehf. var 3,1 milljarður króna við lok árs 2019 en skuldir einungis 8,6 milljónir króna. Í fyrra greiddi félagið 3,4 milljarða króna í arð. Skuldabréfaeign félagsins jókst úr 1,3 milljörðum króna árið 2018 í 1,8 milljarða króna árið 2019. Í árslok hafði félagið veitt tíu aðilum lán. Novator heldur utan um hlut í gagnaverinu Verne Global sem bókfærður er á 1,1 milljarð króna. – hvj

18.09.2020

Það kom mér á óvart að það hafi verið fulltrúar atvinnurekenda í LIVE sem töluðu fyrir mikilvægi þess að verja störf félagsmanna en ekki fulltrúar launþega-hreyfingarinnar.

Guðrún Hafsteinsdóttir, varaformaður stjórnar LIVE



SKOÐAÐU
ÚRVALIÐ Á
BODLEID.IS

YEALINK FJARFUNDABÚNAÐUR HAFÐU FUNDINN Í FULLUM GÆÐUM

Yealink er traustur og öflugur fjarfundabúnaður fyrir Microsoft og Zoom umhverfi með miklum hljóðgæðum og mynd með frábærri skerpu svo allir fundarmenn fá að njóta sín – hvar í heiminum sem þeir eru.

Certified for
Microsoft Teams

Certified for
Skype for Business

PANTAÐU FUND OG SJÁÐU
HVAD ÞÚ GETUR SPARAÐ