

MARKAÐURINN

MIDVIKUDAGUR 14. JÚLÍ 2021

28. tölublað | 15. árgangur

FYLGIRIT FRÉTTABLAÐSINS UM VIÐSKIPTI OG FJÁRMÁL



ROLEX



TUDOR



TAGHeuer



LONGINES



NOMOS
GLASHÜTTE



TISSOT



Verið velkomin í glæsilega verslun okkar á Hafnartorgi

MICHELSEN
1909

Hafnartorg - 511 1900 - michelsen.is

Seldur á tveggja prósentu undirverði

2 Nánast enginn afsláttur var veittur við sölu á bréfum í Íslandsbanka í samanburði við markaðsverð og framtíðararðsemi annarra evrópskra banka.

Fjárfestar undirbúa kauptilboð í Mílu

2 Fjöldi fjárfesta er þessa dagana að kanna möguleg kaup á Mílu, en frestur til að skila inn óskuldbindandi tilboðum er til loka þessa mánaðar.

Hluthöfum fækkað um fjögur þúsund

2 Hluthöfum Íslandsbanka hefur fækkað um liðlega 17 prósent á þremur vikum eftir að bankinn var skráður á hluta-bréfamarkað og eru þeir núna rúmlega 20 þúsund.

Sveitarfélög axli ábyrgð

6 „Tryggja þarf að hagkvæm uppbygging eigi sér stað fyrir almenna íbúðamarkaðinn, en verði ekki aðeins í gegnum óhagnaðardrifin leigufélög,“ segir sviðsstjóri hjá SI.

Mun valda byltingu í veiðum

7 Hampiðjan þróar tækni ásamt Stjórnun-Odda sem gerir það að verkum að hægt verði að veiða einungis tiltekna tegund af fiski af tiltekinni stærð, en ekki taka við öllu því sem fer í trollið.

Samruni á stórum skala

Samruni Nordic Visitor og Iceland Travel er sá umfangsmesti sem sést hefur í íslenskri ferðaþjónustu í seinni tíð. Samstæðan verður sú þriðja stærsta í greininni miðað við veltu. **Sjá síðu 4**



FRÉTTABLAÐIÐ/EYÞÓR

Sjónmælingar eru okkar fag

Tímarpantanir á opticalstudio.is og í síma 511 5800



Optical Studio

SMÁRALIND • HAFNARTORG • KEFLAVÍK

Fjárfestar undirbúa kauptilboð í Mílu

hordur@frettabladid.is

Fjöldi fjárfesta, einkum erlendir sjóðir sem sérhæfa sig í fjárfestingum í innviðafyrirtækjum, eru nú að kanna möguleg kaup á Mílu, dótturfélagi Símans, en frestur til að skila inn óskuldbindandi tilboðum í fyrirtækið er til loka þessa mánaðar.

Á meðal þeirra, samkvæmt heimildum Markaðarins, er breska félagið Ancala Partners, sem keypti helmingshlut í HS Orku á árinu 2019 fyrir um 35 milljarða, franskí fjárfestingarsjóðurinn Ardian og rekstrarfélagið Summa, sem skoðar nú að fjármagna nýjan innviðasjóð til að gera tilboð í Mílu í samfloti með íslenskum lífeyrissjóðum.

Fulltrúar Ardian, sem er með innviðaeignir í stýringu að fjárhæð um 16 milljarða Bandaríkjadala, eiga fund með forsvarsmönnum íslenskra lífeyrissjóða á morgun, fimmtudag, meðal annars í þeim tilgangi að kanna mögulegt samstarf vegna fjárfestingarinnar. Þá hafa ráðgjafar Ancala sett sig í samband við stjórnendur sumra lífeyrissjóðanna hér á landi afsama tilefni.

Verði af sölu á Mílu, sem ætti að skýrast snemma á haustmánuðum, yrði um að ræða afar stór viðskipti. Viðmælendur Markaðarins, sem greina nú þær upplýsingar sem fjárfestar og ráðgjafar þeirra fengu eftir

5.150

Áætlaður hagnaður Mílu fyrir afskriftir, fjármagnsliði og skatta (EBITDA) er 5.150 milljónir í ár.

að hafa undirgengist ströng skilyrði um trúnað á meðan á söluferlinu stendur, segja hins vegar erfitt að leggja nákvæmt mat á virði félagsins á þessu stigi og meðal annars þurfi að liggja fyrir betri upplýsingar um hvað sé raunhæft að Míla geti skilað í rekstrarhagnað á komandi árum.

Ekki er þó talið ólíklegt að EBITDA-margfaldarinn við sölu á Mílu sé á bilinu 12 til 15, sem þýðir að óbreyttu að heildarvirði félagsins – EBITDA þessa árs er áætluð 5.150 milljónir – geti verið um 60 til 80 milljarðar króna. Markaðsvirði Símans í dag er um 84 milljarðar.

Hugmyndir um að selja Mílu hafa lengi verið í burðarliðnum en í lok apríl var tilkynnt um að Síminn hefði fengið Lazard og Íslandsbanka til að veita sér ráðgjöf um stefnumarkmið og framtíðarmöguleika félagsins, meðal annars er varðar framtíðareignarhald. ■

Seldur á um tveggja prósentu undirverði miðað við arðsemi

Nánast enginn afsláttur var veittur við sölu á bréfum í Íslandsbanka í samanburði við markaðsverð og framtíðararðsemi annarra evrópskra banka. Íslensku viðskiptabankarnir eru í dag metnir á talsvert herra verði.

hordur@frettabladid.is

Miðað við væntingar um framtíðararðsemi Íslandsbanka þá var 35 prósentu eignarhlutur í bankanum seldur í nýafstöðnu hlutafjárútboði á nánast sama verði og ætla mætti með hliðsjón af markaðsvirði fjölda annarra banka í Evrópu sem eru að skila sambærilegri arðsemi.

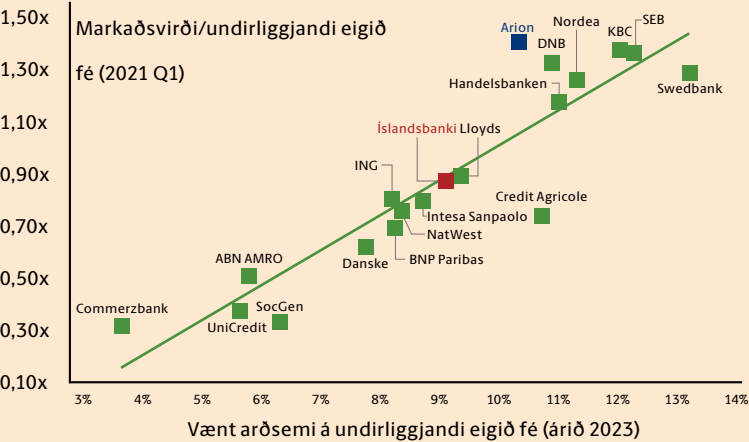
Samkvæmt samantekt Markaðarins, sem byggir á gögnum frá Bloomberg um markaðsverð skráðra evrópskra banka og áætlunum um arðsemi þeirra á árinu 2023, þá var hlutur ríkissjóðs í Íslandsbanka þannig seldur á aðeins rúmlega tveggja prósentu undirverði þegar bankinn var skráður á markað í liðnum mánuði. Framtíðararðsemi undirliggjandi eiginfjár – bókfært eigið fé að frádregnum óefnislegum eignum – er almennt álitinn stærsti áhrifaþátturinn á markaðsvirði hlutabréfa banka í Evrópu.

Sé hins vegar aðeins horft til norrænna banka má áætla að hluturinn í Íslandsbanka hafi verið seldur á um 6,5 prósentu undirverði.

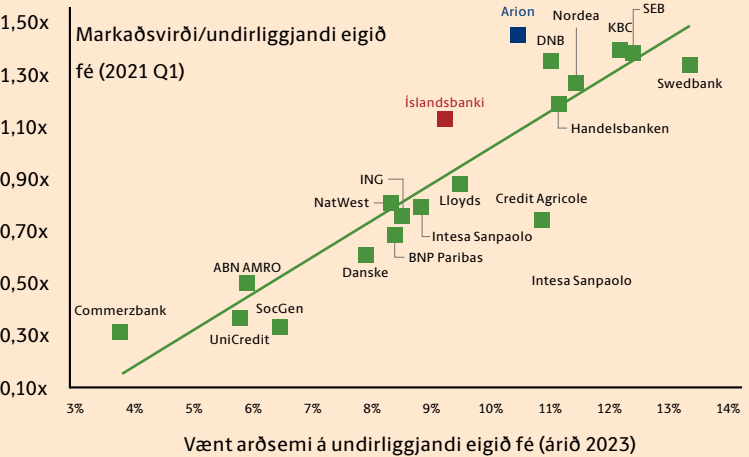
Ríkissjóður seldi sem kunnugt er 35 prósentu hlut í bankanum á samtals 55,3 milljarða króna en umframeftirspurn í útboðinu reyndist vera níföld. Útboðsgengið var 79 krónur á hlut og var hlutaféð í bankanum því selt á gengi sem jafngildir um 0,87 af undirliggjandi eigin fé í lok fyrsta ársfjórðungs, sem var um 182 milljarðar króna. Það er nokkuð lægra gengi í samanburði við flesta aðra norræna banka, meðal annars Arion banka sem var á sama tíma metinn á um 33 prósent herra verði, en þeir hins vegar eiga það sammerkt að fjárfestar vænta þar hærri arðsemi en hjá Íslandsbanka.

Stjórnendur bankans hafa gefið út að markmið hans sé að skila arðsemi eiginfjár á bilinu 8 til 10 prósent fyrir árið 2023 og yfir 10 prósentum til lengri tíma. Hagnaður Íslandsbanka á fyrsta ársfjórðungi nam 3,6 milljörðum sem jafngilti 7,7 prósentu arðsemi á ársgrundvelli. Bankinn sendi fyrr í vikunni frá sér jákvæða afkomuviðvörðun þar sem hann sagði útlit fyrir að

Daginn áður en Íslandsbanki var skráður á markað (21. júní)



Eftir fyrstu viku viðskipta með bréf Íslandsbanka (25. júní)



Yfirverð/undirverð miðað við aðra evrópska banka

	21. júní	25. júní
Íslandsbanki	-2,1%	+24,1%
Arion	+33,2%	+33,8%

hagnaður á öðrum fjórðungi yrði 5,4 milljarðar.

Hlutabréfaverð Íslandsbanka hækkaði um tæplega 20 prósent þegar bankinn var skráður á markað þriðjudaginn 21. júní síðastliðinn – hækkingin nam um 25 prósentum í lok þeirrar viku – sem er litlu meiri gengishækkun en þegar Arion banki fór á hlutabréfamarkað í júní 2018 en bréfbankans fóru þá upp um 18,4 prósent á fyrsta degi viðskipta. Gengi hlutabréfa Íslandsbanka hefur haldið áfram að hækka, rétt eins og flestra annarra félaga í Kauphöllinni, en við lokun markaða í gær stóð gengið í 106,5 krónum á hlut og hefur því

hækkað um liðlega 35 prósent frá skráningu bankans.

Markaðsvirði Íslandsbanka er nú samtals 213 milljarðar og er hlutafé bankans nú verðmetið á genginu um 1,17 miðað við undirliggjandi eigið fé hans í lok fyrsta ársfjórðungs. Hlutafé Íslandsbanka er hins vegar enn metið á nokkru undirverði í samanburði við Arion en gengi bréfa bankans er á sama mælikvarða yfir 1,5 miðað við eigið fé hans. Báðir bankarnir eru í dag metnir á talsvert herra verði en aðrir evrópskir bankar sem eru að skila sambærilegri arðsemi.

Ríkissjóður hefur skuldbundið sig til að selja ekki nein frekari bréf í bankanum fyrr en í fyrsta lagi að sex mánuðum liðnum. Markaðsvirði eftirstandandi eignarhlutar ríkisins – 65 prósentu hlutur – er um 139 milljarðar króna. Það er aðeins litlu lægri upphæð en bankinn var metinn á í heild sinni í ríkisreikningi í árslok 2020, eða 148 milljarðar. ■

Kaup, sala og samruni fyrirtækja.

- Verðmat
- Ráðgjöf og undirbúningur fyrir sölumeðferð
- Milliganga um fjármögnun
- Samningagerð



kontakt@kontakt.is | 414 1200 | www.kontakt.is

Hluthöfum fækkað um 4 þúsund

hordur@frettabladid.is

Hluthöfum Íslandsbanka hefur fækkað um liðlega 17 prósent á þremur vikum eftir að bankinn var skráður á hlutabréfamarkað.

Samkvæmt upplýsingum sem Markaðurinn fékk frá Íslandsbanka stóð heildarfjöldi hluthafa í gær í rétt rúmlega 20 þúsundum talsins en eftir hlutafjárútboð bankans í liðnum mánuði var fjöldi hluthafa hins vegar um 24 þúsund. Hefur þeim því fækkað um tæplega 4 þúsund en bankinn er hins vegar eftir sem áður með mesta fjölda hluthafa allra skráðra félaga á Íslandi.

Talsverður hópur hluthafa, sem tók þátt í útboðinu, hefur því selt öll sín bréf í bankanum á fyrstu dögnum eftir að hann var skráður á markað þann 22. júní síðastliðinn.



Birna Einarsdóttir, bankastjóri Íslandsbanka hringir inn fyrstu viðskiptin. MYND/ADSEND

Fastlega má gera ráð fyrir að þar hafi einkum verið um að ræða almenna fjárfesta. Lágmarksfjárhæðin sem hægt var að kaupa fyrir nam 50 þúsund krónum, sem var nokkuð lægra en jafnan hefur tiðkast í almennum hlutafjárútboðum hér á landi, en allir fjárfestar sem tóku þátt þurftu að sæta skerðingum á sínum tilboðum niður í eina milljón.

Hlutabréfaverð Íslandsbanka hækkaði um 20 prósent á fyrsta degi viðskipta í 5,4 milljarða veltu. Gengi bréfa bankans hefur síðan haldið áfram að hækka nokkuð en frá skráningu bankans nemur gengishækkunin um 35 prósent.

Samkvæmt tölum frá Kauphöllinni nam fjöldi einstaklinga sem átti skráð hlutabréf um 32 þúsundum í lok júní og hafði hann fjórfaldast frá því í árslok 2019. ■

ALVÖRU LÚXUS

BESTU KAUPIN - FJÓRÐA ÁRIÐ Í RÖÐ

Eitt virtasta fagrit bílamarkaðarins, 4X4 Magazine, valið Rexton sem jeppa ársins, auk þess að sæma hann bestu kaupin, fjögur ár í röð. Nýr Rexton hefur allt til að bera, hann er búinn fjölda nýjunga og er fjórhjóladrifinn, 7 manna, lúxusjeppi – stolt eigenda sinna.



Til afhendingar strax.

Sjálfskiptur Rexton Premium: 8.490.000 kr.

Langtímaleiga: 189.600 kr. á mánuði **

• KRAFTMEIRI • FLEIRI GÍRAR • LÆST AFTURDRIF* • NÝ FJÖÐRUN

• Byggður á grind
• Hátt og lágt drif

• Læstur millikassi
• 7 manna

• 5 ára ábyrgð
• Sjálfstæð fjöðrun



benni.is

BÍLABÚÐ BENNA
KOLEFNISJAFNAR SSANGYONG



Bílasala Suðurnesja
Reykjanesbæ
Njarðarbraut 9
Sími: 420 3330

1b bílar
Selfoss
Fossnes A
Sími: 480 8080

Bílaríkið
Akureyri
Lönsbakka
Sími: 461 3636

Bílabúð Benna
Reykjavík
Krókháls 9
Sími: 590 2020



*Í Adventure og Ultimate

**Innifalið í langtímaleigu: Þjónustuskóðanir, dekk og dekkjaskipti, bifreiðagjöld og tryggingar. Birt með fyrirvara um mynd- og textabrengl.



Ásberg byrjaði að reka eigið ferðaþjónustufyrirtæki um tvítugt, þegar ferðamenn á Íslandi voru færri en 300 þúsund á ári.

Skuldastaðan í ferðaþjónustu er ósjálfbær



Þorsteinn Friðrik Halldórsson
thorsteinn
@frettabladid.is

Samruni Nordic Visitor og Iceland Travel er sá umfangsmesti sem sést hefur í íslenskri ferðaþjónustu í seinni tíð. Ásberg Jónsson, forstjóri Nordic Visitor kallar eftir samstilltu átaki til að leysa úr skuldavanda greinarinnar.

Saman verða ferðaskrifstofurnar Nordic Visitor, Iceland Travel og Terra Nova þriðja stærsta ferðaþjónustufyrirtæki landsins, þegar kaup Nordic Visitor á Iceland Travel ganga í gegn. Ef miðað er við veltu félaganna árið 2019 er yfirtakan sú umfangsmesta sem sést hefur í íslenskri ferðaþjónustu í seinni tíð. Ásberg Jónsson, forstjóri og stofnandi Nordic Visitor, segir að samstillt átak þurfi til að leysa úr ósjálfbærri skuldastöðu ferðaþjónustunnar ella náí greinin sér ekki almennilega á strik.

Nordic Visitor, sem var stofnað árið 2002, keypti Iceland Travel, dótturfélag Icelandair, fyrir 1,4 milljarða króna. Kaupin eru háð samþykki Samkeppniseftirlitsins og endanlegt söluverð er háð árangri og afkomu Iceland Travel árin 2022 og 2023.

Nordic Visitor hefur sérhæft sig í að selja ferðir beint til einstaklinga en árið 2019 var ákveðið að auka við þjónustuframboð fyrirtækisins með sölu ferða í heildsölu til ferðaskipuleggjenda og annarra fyrirtækja.

/// Velta fyrirtækjanna árið 2019

Nordic Visitor	4,1 milljarður
Terra Nova	1,8 milljarðar
Iceland Travel	8,5 milljarðar

Samanlögð velta 14,4 milljarðar

/// Stærstu hluthafar eftir samruna

Ásberg Jónsson	51,7 prósent
Alfa framtak	26,1 prósent
David Harðarson	14,9 prósent

Beint og óbeint eignarhald

Fyrsta skrefið voru kaup Nordic Visitor á Terra Nova sem var hluti af TravelCo sem stofnað var í kjölfar gjaldþrots Primera Travel Group og kaupin á Iceland Travel eru enn stærra skref í þessa átt.

„Við vissum af því að Icelandair Group hafði áhuga á að selja Iceland Travel en sýndum því ekki mikinn áhuga til að byrja með. Á þeim tíma var fyrirtækið með vel á annað hundrað starfsmenn og yfirtaka myndi því hafa uppsagnir í för með sér. Það er mun skemmtilegra að byggja upp heldur en að skala niður,“ segir Ásberg, en viðhorfið breyttist með tilkomu kórónuveirunnar.

„Ég tel að nú sé mjög ákjósanlegur

tími til að kaupa Iceland Travel. Seljandinn vildi selja og verðið var ásættalegt fyrir báða aðila miðað við aðstæður.“

Um leið og ákveðið var að setja Iceland Travel í opið söluferli fyrir á þessu ári var ákveðið að skila inn bindandi tilboði af hálfu Nordic Visitor. Morgunblaðið greindi frá því að Kynnisferðir, Keahótel og sjóður á vegum Landsbréfa hefðu einnig gert tilboð í Iceland Travel.

„Við töldum að af öllum tilboðsgjöfum hefðum við mesta samlegð með þessum rekstri og ættum þannig auðveldast með að bæta afkomu félagsins án þess að skera niður almennt í rekstrinum,“ segir Ásberg.

Hugmyndin á bakvið kaup Nordic Visitor á Iceland Travel er tvíþætt. Annars vegar sér Ásberg mikil samlegðartækifæri þrátt fyrir að fyrirtækin verði áfram rekin sem sjálfstæðar einingar. Í haust verður stofnað móðurfélag fyrir samstæðuna sem mun sjá um meðal annars stoðþjónustu rekstrarins.

„Hins vegar sjáum við fram á að ferðamenn séu tilbúnir að borga aukalega fyrir öryggið sem ferðaskrifstofur veita. Margir sem skipulögðu ferðalag árið 2020 lentu í því að eiga erfitt með að fá upplýsingar og endurgreiðslur frá hinum og þessum. Ef þú bókar beint hjá hóteli þá færðu ekki endurgreitt ef hótelið fer á hausinn. Sama gildir um bílaleigur, afþreyingu og svo fram-

vegis. Ef þú bókar beint og flugið þitt frestast þá ertu í þeirri stöðu að þurfa að endurbóka ferðina og hugsanlega fæst hluti af henni ekki endurgreiddur,“ útskýrir Ásberg. Annað gildir um bókanir hjá ferðaskrifstofum.

„Ef þú bókar hjá ferðaskrifstofu þá veistu að hún hefur gjaldþrotatryggingu. Ef flugið frestast þá sér ferðaskrifstofan um endurbókanir og ef það eru kvaðir um skimanir þá sér ferðaskrifstofan um að upplýsa þig um þær. Hún ber ábyrgð á þér. Við teljum að fram til ársins 2023, og jafnvel lengur, muni sérhæfðar ferðaskrifstofur með staðbundna þekkingu taka stærri hluta af kökunni. Markaðshlutdeild þeirra mun aukast á kostnað beinna bókana.“

Þá nefnir Ásberg að Iceland Travel hafi verið leiðandi í ferðaþjónustu hér á landi í langan tíma, ímynd félagsins sé sterk og starfsfólkið reynslumikið. „Ég vona að vinna Samkeppniseftirlitsins taki ekki mjög langan tíma því ég er spenntur fyrir því að geta hafið störf og kynnst starfsmönnum Iceland Travel.“

Alfa fær 26 prósent

Framtakssjóðurinn Alfa framtak stóð að fjármögnun kaupanna fyrir hönd Nordic Visitor. Spurður um aðkomu Alfa framtaks segir Ásberg að sjóðurinn hafi fjármagnað kaupverðið að stórum hluta gegn því að

”

Við teljum að fram til ársins 2023, og jafnvel lengur, muni sérhæfðar ferðaskrifstofur með staðbundna þekkingu taka stærri hluta af kökunni. Markaðshlutdeild þeirra mun aukast á kostnað beinna bókana.

Faraldurinn skall á rétt eftir kaupin á Terra Nova

Nordic Visitor gekk frá kaupum á ferðaskrifstofunni Terra Nova Sól af Arion banka í febrúar 2020. Terra Nova var hluti af TravelCo sem stofnað var í kjölfar gjaldþrots Primera Travel Group, sem Arion banki tók yfir í júní 2018. Terra Nova Sól sérhæfir sig að mestu í þjónustu við erlenda ferðaskipuleggjendur sem selja ferðir hingað til lands. „Þegar við gerðum tilboð í Terra Nova þá var kórónuveiran ekki inni í myndinni. En síðan þegar allir pappírarnir voru tilbúnir var farið að bera á fréttum um skæðan vírus í Kína. Ég man eftir að hafa setið við borð hátt upp í turninum á Höfðatorgi, horft yfir samninginn og sagt upphátt: „Jæja, það getur vel verið að þetta verði versti dill sem ég hef gert á ævinni ef þessi vírus í Kína kemur til

landsins. Það var hlegið og ég skrifaði undir,“ segir Ásberg. „Ég var meðvitaður um að þessi veira gæti valdið vandræðum, enda búinn að reka ferðaþjónustufyrirtæki í gegnum fuglaflensu, svínaflensu, efnahagshrun, eldgos og ég veit ekki hvað og hvað. Þessi veira yrði bara enn ein hindrunin,“ bætir Ásberg við. Hann var þó sannfærður um að Nordic Visitor gæti bætt rekstur Terra Nova heilmikið og því kom ekki til greina að hverfa frá kaupunum. „Við sjáum ekki eftir því í dag þegar allt er að fara í aftur í gang. Auðvitað var svekkjandi að kaupa félag og sjá tekjurnar fara niður um 80 prósent á fyrsta ári en samningurinn var vel fjármagnaður.“

”

Vinna þarf að heildarlausn með aðkomu banka, ríkisins, ferðaþjónustunnar og leigusala. Höggið má ekki alfarið lenda á ferðaþjónustunni.

félagið verði skráð á markað í framtíðinni en það er ekki sú vegferð sem við erum á núna. Aftur á móti erum við mjög áhugasöm um að taka yfir sambærilegan rekstur í Skandinavíu eða Bretlandi á næstu misserum.“

Uppselt í hverri brottför
Velta Nordic Visitor árið 2019 nam um 4,1 milljarði króna, velta Terra Nova um 1,8 milljarði króna og velta Iceland Travel um 8,5 milljörðum króna. Samanlögð velta fyrirtækjanna á árinu 2019 var því um 14,4 milljarðar króna. Af íslenskum ferðaþjónustufyrirtækjum voru einungis Icelandair og Bláa lónið með meiri tekjur.

Aðspurður segir Ásberg raunhæft að umsvif samstæðunnar verði komin í eðlilegt horf árið 2023. Áætlanir hans gera ráð fyrir 12 milljarða króna veltu á næsta ári og 15 milljarða króna veltu árið 2023.

Á þessu ári er hins vegar útlit fyrir að velta samstæðunnar verði um 7 milljarðar króna og að sögn Ásbergs verður afkoman góð miðað við aðstæður. „Það hefur verið rifandi

gangur í bókunum á síðustu vikum eftir að Evrópumarkaðurinn tók við sér. Nordic Visitor er að ná allt að 75 prósentum af þeirri veltu sem félagið var með árið 2019, þrátt fyrir að nánast engir ferðamenn hafi komið fyrstu fimm mánuði ársins,“ segir Ásberg.

Gott gengi Nordic Visitor á síðustu mánuðum helgast meðal annars af því að fyrirtækið viðhélt stórum hluta af framboði sínu á hópferðum á Íslandi fyrir árið 2021 á meðan margir keppinautar drógu verulega úr framboði ferða.

„Það var áhætta fölgín í því en ég hafði trú á því að hópferðir myndu taka við sér hraðar en margir héldu. Sem dæmi þá hefur verið uppselt í nánast hverri einustu brottför á okkar vegum og núna erum við að bæta við ferðum inn í veturinn vegna þess að það er nánast uppselt út nóvember,“ segir Ásberg.

Þá skipti einnig máli að nýta tímann vel á meðan umsvif voru í lágmarki.

„Um leið og ljóst var að Nordic Visitor hefði fjármagn til þess að þola lítil umsvif í talsverðan tíma var tekin ákvörðun um að halda herra hlutfalli af starfsmönnum en flestir aðrir gerðu. Við nýttum tímann í verkefnavinnu og erum að koma sterk út úr þessari kreppu.“

Skuldastaða greinarinnar ósjálfbær

Tekjulaus ferðaþjónusta komst í gegnum kórónukreppuna með hjálp ríkissjóðs, sem veitti ýmiss konar styrki og frestun á greiðslu opinberra gjalda, og síðan banka, sem veittu greiðslufresti á lánum. Í mörgum tilfellum renna greiðslufrestir hjá bönkum út í haust, en Ásberg telur líklegt að greiðslufrestir verði framlengdir til haustsins 2022.

„Það kemur að skuldadögum. Á einhverjum tímapunkti þurfa fyrirtækin að byrja að greiða af lánum og þá þarf að eiga sér stað leiðrétting á markaðinum. Skuldastaðan í greininni er ósjálfbær,“ segir Ásberg.

”

Við erum við mjög áhugasöm um að taka yfir sambærilegan rekstur í Skandinavíu eða Bretlandi á næstu misserum.

vara. Mörg fyrirtæki eru löskuð og eiga erfitt með að koma sér í gang,“ segir Ásberg.

Í eðlilegu árferði berast bókanir frá október og út apríl, og síðan fer reksturinn á fullt yfir sumarið. Nú berast bókanir með stuttum fyrirvara á sama tíma og framkvæma þarf ferðirnar.

„Allt tekur lengri tíma. Það er tóf á svörum frá birgjum, flug frestast, og fólk er þínu ryðgað eftir langt tímabil í dvala. Það er gríðarlegt álag á starfsfólki í greininni þessa dagana,“ segir Ásberg.

„Það er frábært að eftirspurnin sé að rjúka upp en á sama tíma er mjög erfitt að keyra hlutina svona hratt af stað,“ bætir hann við. „Í svona ástandi verða mistök algengari og þá er hættan sú að gæði þjónustunnar verði ekki með sama hætti og þau ættu að vera.“

Samkeppnin að mestu erlendis

Í samrunaskrá sem Nordic Visitor og Iceland Travel sendu Samkeppniseftirlitinu vegna samrunans kom fram að samanlögð markaðshlutdeild fyrirtækjanna í veltu ferðaskrifstofa, ferðaskipuleggienda og bókunarþjónustu á Íslandi væri um 18 prósent.

„Ef maður horfir á starfsemi eins og okkar þá er samkeppnin að mestu leyti erlendis,“ útskýrir Ásberg.

„Megnið af ferðum til Íslands eru seldar gegnum erlendar síður eins og Booking og Expedia og stórar alþjóðlegar ferðaskrifstofur sem geta varið gríðarlegum fjármunum í upplýsingatækni og markaðssetningu. Til þess að geta keppt við alþjóðleg fyrirtæki og halda störfum þurfa íslensku fyrirtækin að hafa fjárhagslega burði til að geta fjárfest í innviðum.“

„Að því leyti er þessi samruni mjög jákvæður fyrir íslenska ferðaþjónustu,“ bætir hann við. „Við þekkjum markaðinn, greiðum skatta og gjöld á Íslandi og viljum halda starfsemiinni sem mest hér á landi.“ ■

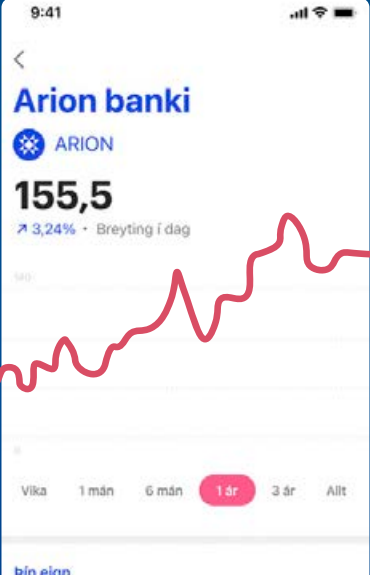
FRÉTTABLAÐID/EYÞÓR

fá 26,1 prósents eignarhlut í sameinuðu félagi.

„Þetta er í fyrsta sinn sem utan-aðkomandi fjárfestar koma með innspýtingu í félagið. Við höfum kynnst þeim ágætlega og það skiptir máli að vinna með fólki sem maður getur treyst. Ég hef trú á þeim og þeir virðast hafa trú á okkur.“

Spurður hvort hann hafi skráningu Nordic Visitor á hlutabréfamarkað á bak við eyrað svarar Ásberg neitandi.

„Það er ekki útilokað að móður-



Nú geturðu keypt og selt verðbréf í Arion appinu

Þú getur keypt og selt hlutabréf í íslenskum félögum og sjóðum Stefnis á einfaldan og fljótlegan hátt í Arion appinu.

arionbanki.is



■ Skotsilfur



Ristir grunnt

**Birna Einarsdóttir**

bankastjóri
Íslandsbanka.

Miðað við
væntingar um
framτίðararðsemi
Íslandsbanka

Þá var eignarhlutur ríkissjóðs í bankanum seldur á nánast sama verði og ætla mætti með hliðsjón af markaðsvirði fjölda annarra banka í Evrópu sem eru að skila sambærilegri arðsemi. Meintur afsláttur, eins og fram kemur í samantekt Markaðarins, nam aðeins 2 prósentum miðað við evrópska banka og 6,5 prósentum miðað við norræna. Ólíklegt er að þeir sem hafa farið mikinn um undirverðlagningu bankans hafi gert ítarlega greiningu á verðinu. Þeir sáu einfaldlega bréfin hækka og nýttu tækifærið til þess að koma höggi á stjórnvöld. Greiningin risti ekki dýpra en það. En þess eðlis er pólitíkin. Ásýndin vegur þyngra en staðreyndir. ■

Fjárfestar
sallarólegir**Stefán Gunnarsson**

framkvæmdastjóri
Solid Clouds.

Það var
kærkomið að fá
metnaðarfullt
spota fyrirtæki,

Solid Clouds, á First North markað Kauphallarinnar. Vonandi munu fleiri áhugaverð fyrirtæki fylgja í kjölfarið. Þrátt fyrir rifandi stemningu á hlutabréfamarkaði og umframeftirspurn eftir bréfum í hlutafjárútboði tölvuleikjaframleiðandans, hefur gengið lækkað um 19 prósent frá skráningu. Það er svo sem ekkert til að hafa áhyggjur af, að svo stöddu, því markaðsvirðið mun ráðast af því hvort næsti leikur slái í gegn eða ekki. Það má þó segja fjárfestum til hróss að þegar skortur er á fjárfestingarkostum og vextir lágir að gengi sprotans hafi ekki skotist upp eftir skráningu. Enda er gríðarleg óvissa um hvernig tölvuleiknum muni vegna. ■

Drifkraftur
biðlista**Svandís Svavarsdóttir**

heilbrigðisráðherra.

Fjöldi
frambjóðenda til
Alþingis næsta
haust hefur
gert biðlista

í heilbrigðiskerfinu að umfjöllunarefni. Í öllum tilfellum snýr gagnrýnin að því að ekki sé nægu fjármagni veitt í heilbrigðismál í viðú samhengi. Hins vegar er það svo að útgjöld til heilbrigðismála hafa aukist ár frá ári síðastliðna tvo áratugi, að undanskildu tímabilinu sem AGS réði hér ríkjum. Getur verið að ríkisvæðing og aukin miðstýring heilbrigðiskerfisins undir forystu Svandísar Svavarsdóttur sé drifkraftur biðlistanna? ■

Ófremdarástand í Suður-Afríku



Óeirðir ríkja í Suður-Afríku eftir að fyrrverandi forseti landsins, Jacob Zuma, var handtekinn fyrir viku og dæmdur til 15 mánaða fangelsisvistar fyrir að vanvirða dómstól í landinu og að mæta ekki þegar átti að spyrja stjórnmalamanninn um spillingu á þeim níu árum sem hann stýrði landinu. Á myndinni má sjá fjölda fólks ræna verslun í Durban, sem er þriðja stærsta borg landsins á eftir Jóhannesarborg og Höfðaborg.

FRÉTTABLAÐIÐ/EPA

Sveitarfélög axli ábyrgð á íbúðauppbýggingu

**Jóhanna Klara Stefánsdóttir**
sviðsstjóri mann-
virkjasviðs Sam-
taka iðnaðarins.

Skortur á framboði íbúða hefur skaðleg áhrif. Því er mikill ávinningur af umbótum á íbúðamarkaði bæði fyrir almenning og atvinnulíf. Í nýlegri greiningu Húsnæðis- og mannvirkjastofnunar kemur fram að uppsöfnuð íbúðapörf hafi verið tæplega 4.000 íbúðir í upphafi þessa árs. Skýrist það af því að ekki hefur tekist að mæta þeirri miklu þörf sem hefur verið fyrir framboð á nýjum íbúðum á síðustu árum. Samtök iðnaðarins hafa hvatt til þess að íbúðauppbýgging verði jöfn og stöðug til að mæta þörfum íbúa landsins hverju sinni.

Á sama tíma og þörfin fyrir nýjar íbúðir er mikil hefur verulegur samdráttur mælst í íbúðum í byggingu. Samkvæmt nýjustu talningu Samtaka iðnaðarins voru íbúðir í byggingu 4.610 og fækkaði þeim um 1.131 á milli ára. Samdráttur hefur verið í fjölda íbúða í byggingu síðan í febrúar 2019 og nemur samdrátturinn 29 prósentum. Mjög fáar íbúðir eru á fyrstu byggingarstigum og er það áhyggjuefni vegna væntanlegs framboðs á fullbúnu íbúðarhúsnæði á næstu árum en gert er ráð fyrir að tæplega 3.000 íbúðir þurfi að bætast við á ári til að mæta þörf. Samkvæmt spá Samtaka iðnaðarins munu rétt ríflega 2.100 fullbúnar íbúðir koma inn á markaðinn á höfuðborgarsvæðinu og í nágrennasveitarfélögum á þessu ári og rétt tæplega 1.800 íbúðir á næsta ári. Þó um sé að ræða nokkra aukningu frá því sem hefur verið á síðustu árum er ljóst að enn vantar mikið upp á að byggt sé í takt við íbúðapörf.



”

Tryggja þarf að hagkvæm uppbygging eigi sér stað fyrir almenna íbúðamarkaðinn en verði ekki aðeins í gegnum óhagnaðar-drifin leigufélög.

Það er hægt að taka undir orð seðlabankastjóra þegar hann segir að verðhækkanir á íbúðamarkaði undanfarið séu til merkis um að framboð hafi ekki í við eftirspurn, það er að ekki sé nægjanlega mikið byggt af íbúðum. Réttilega bendir hann á að ástæðan liggi í ónægu framboði lóða, ekki sist af hálfu stærsta sveitarfélags landsins, Reykjavík.

Það blasir við að lóðaframboð þarf að vera meira og fjölbreyttara. Mikilvægt er að markaðurinn mæti þörfum íbúa á hverjum tíma en áhersla á uppbyggingu þéttingar-reita í Reykjavík hefur ekki skilað

möguleikum á hagkvæmri uppbyggingu fyrir almennan markað. Tryggja þarf að hagkvæm uppbygging eigi sér stað fyrir almenna íbúðamarkaðinn, en verði ekki aðeins í gegnum óhagnaðar-drifin leigufélög.

Urræðin til að bregðast við þessum vanda eru fyrst og fremst á valdi sveitarfélaganna sem spila stórt hlutverk þegar kemur að þróun íbúðamarkaðar. Að mati Samtaka iðnaðarins er mikilvægt að þau axli ábyrgð og bregðist við með auknu og fjölbreyttara framboði lóða og geri þannig sitt til að þörfum íbúa landsins fyrir íbúðarhúsnæði sé mætt. ■

Mun valda byltingu í veiðum

Það skiptir miklu máli fyrir umhverfið og umgengni um fiskistofna að geta hugsanlega valið í framtíðinni þann fisk sem á að veiða og sleppa öðrum.

helgivifill@frettabladid.is

Hampiðjan vinnur að því að þróa tækni ásamt Stjörnu-Odda sem gerir það að verkum að hægt verði að veiða einungis tiltekna tegund af fiski af tiltekinni stærð en ekki taka við öllu því sem fer í trollið. „Þetta verður bylting í veiðum,“ segir Hjörtur Erlendsson, forstjóri Hampiðjunnar, í samtali við Markaðinn. „Vonandi verðum við kominn með frumgerð eftir þrjú til fimm ár. Þetta er langhlaup.“

Hjörtur segir að það sem hafi staðið tækni sem þessari fyrir þrífum sé hve flutningsgeta gagnakapla sem nýttir hafi verið á sjó sé lítil. Þeir hafi verið úr kopar og það taki nokkrar mínútur fyrir óskýra svart-hvíta mynd að komast upp í brúna. „Skipstjórnamenn sjá því ekki hvað veitt er í rauntíma. Hampiðjan hefur þróað ljósleiðarakapal sem getur flutt heila bíómynd á tveimur til þremur sekúndum. Það er því hægt að hafa margar myndavélar og sjá nákvæmlega hvað kemur í trollið í rauntíma,“ segir hann og nefnir að kapallinn beri nafnið DynIce Optical Data.

„Fyrir skemmstu höfum við tilraunaveiðar með Frá VE-78 í Vestmannaeyjum. Það var fyrst og fremst gert til að sjá hve góðum myndum af fiskum við næðum neðansjávar svo hægt væri að þróa áfram búnað til að tegundagreina þá. Það er komin mikil þekking á myndgreiningartækni. Við viljum beita henni til þess að greina fisktegundir. Í ljósi stóraukins samskiptahraða á kaplinum verður hægt að senda myndskleid um borð í skipið þar sem tölvánákveður hvaða fisk eigi að veiða og hverjum eigi að sleppa. Þau skilað verða send samstundis í trollið,“ segir hann.

Það hefur tekið töluverðan tíma að þróa kapal sem ræður við mikið gagnamagn. „Ljósleiðari er glerþráður, gjarnan klæddur í stífa stálkápú svo það komi ekki beygja á hann því þá brotnar hann. Alla jafna eru þeir plægðir í jörðina og þar haldast þeir kyrrir í áratugi,“ segir Hjörtur og nefnir að aðstæður á sjó séu allt aðrar og erfiðari.

„Við setjum ljósleiðara á spil um borð í skip sem nær niður í trollið. Ljósleiðarinn getur því titrað eftir því hvernig hafstraumar liggja og hann þarf að þola stöðugt átak. Stundum lítið og stundum mikið. Það er einstakt að okkur hafi tekist að þróa ljósleiðarakapal sem getur ráðið við þessar aðstæður,“ segir hann og nefnir að Hampiðjan hljóti að teljast sá kaðlaframleiðandi sem búi yfir mestri tæknilegri getu og að kapallinn sé einkaleyfisvarinn.



Hjörtur Erlendsson segir að myndgreiningu verði beitt til að greina fisktegundir.

FRÉTTABLAÐID/ERNIR



Ljósleiðari Hampiðjunnar er settur á spil sem nær niður í troll. MYND/ADSEND

Fengu styrk frá Tækniþróunarsjóði

Hafrannsóknastofnun, ásamt Stjörnu-Odda og Hampiðjunni fékk styrk frá Tækniþróunarsjóði til að þróa myndgreininguna og Hampiðjan sér um að hanna veiðarfærið utan um Fiskvalann, en það nefnist búnaðurinn sem notaður er við myndatökuna. „Við höfum í áratugi unnið með Hafró og þekkt Stjörnu-Odda frá stofnun þess félags og dáðst að þeirra tæknilegu getu og það er ánægjulegt að vinna með þeim að þessu metnaðarfulla verkefni,“ segir Hjörtur. Hampiðjan er skráð á First North-hliðarmarkað Kauphallarinnar. Hlutabréfin hafa hækkað um 90 prósent á tólf mánuðum og 24 prósent það sem af er ári.

Ljósleiðarakapallinn hefur verið prófaður í samstarfi við Sildarvinnsluna um borð í uppsjávarskipinu Beiti og þær tilraunir hafa leitt í ljós að nauðsynlegt er að hanna sérstakar vindur fyrir kapalinn, því ljósleiðarakaplar þola það illa að þeim sé vafið í mörgum lögum á spil. „Vindurnar þurfa því að vera öðruvísi útbúnar og vera breiðari og með stærri kjarna,“ segir Hjörtur.

Hafið þið tilfinningu fyrir því hver eftirspurn eftir vörunni verður í framtíðinni?

„Það fast mikilvægar upplýsingar fyrir skipstjórnamenn með því að sjá hvaða fiskur er að koma inn í trollin í rauntíma. Þá vita þeir til dæmis hvort ýsa hafi veiðst, hvort mikið af smáfiski sé með aflanum eða jafnvel hvort ekkert hafi fiskast. Þessi tækni mun gera það að verk-

„Það má líkja þessu við gróðurhús þar sem einungis eru tindir rauðir, þroskaðir tómatar en beðið með að taka þá litlu og grænu.“

Hjörtur Erlendsson, forstjóri Hampiðjunnar.

um, eins og með annan tölvubúnað, að um leið og hún er komin til sögunnar mun skapast veruleg eftirspurn eftir henni. Tæknin mun auka hagræði í rekstri útgerða verulega.“

Skiptir það máli fyrir umhverfið að ekki sé verið að veiða fisk sem á ekki að veiða og fleira?

„Það skiptir miklu máli fyrir umhverfið og umgengni um fiskistofna að geta hugsanlega valið í framtíðinni þann fisk sem á að veiða og sleppa öðrum, til dæmis þeim sem enn eru of litlir. Það má líkja þessu við gróðurhús þar sem einungis eru tindir rauðir, þroskaðir tómatar en beðið með að taka þá litlu og grænu. Því væri hægt að biða með að veiða minni fiskana þar til þeir hafa vaxið nægilega þannig að þeir séu hæfir til nýtingar og eins yrði hægt að sleppa þeim tegundum sem ekki er vilji til að taka.“ ■



Hrönn Greipsdóttir, framkvæmdastjóri Eldeyjar.

Eldey tapaði 600 milljónum

helgivifill@frettabladid.is

Fjárfestingafélagið Eldey, sem stýrt var af Íslandssjóðum og fjárfesti í ferðaþjónustu, tapaði 598 milljónum króna árið 2020, sem rekja má til virðisrýrnunar eignarhluta og lána. Árið áður nam tapið riflega milljarði króna. Þetta kemur fram í nýbirtum ársreikningi.

Eldey átti meðal annars í Norður-siglingu, Arcanum fjallaleiðsögu-mönnum og Dive.is. Bókfært viðri eigna þess var 1,1 milljarður króna við árslok 2020. Verðmætasta eignin var Arcanum, sem metin var á hálfan milljarð.

Samkeppniseftirlitið samþykkti samruna Eldeyjar og Kynnisferða í maí. Við það lauk Eldey hlutverki sínu. Eldey var í eigu lífeyrissjóða, einkafjárfesta og Íslandsbanka. Hluthafar voru 26. Frá árinu 2015 nam bókfært tap félagsins 2,1 milljarði króna.

„Á nánast einni nóttu urðu félögin tekjulaus og eftir því sem leið á ljóst að standa þurfti skil á fyrirframgreiðslum vegna ferða sem ekki yrðu farnar.“

Ársreikningur Eldeyjar 2020.

„Árið 2020 byrjaði ágætlega og var rekstur félaganna í takti við væntingar eftir umfangsmiklar hagræðingaradgerðir síðasta árs og bókanir til lengri tíma litu vel út. Í mars 2020 komu upp fordæmalausar aðstæður sem engan hafði óráð fyrir, þegar gripið var til aðgerða til að sporna við útbreiðslu COVID-19 sem varð að heimsfaraldri.x,“ segir í ársreikningnum. Saga Travel var eina félagið í eignasafninu sem varð gjaldþrota í kjölfar heimsfaraldursins.

Viðræður við hluthafa um stækkun Eldeyjar höfðu staðið yfir í nokkurn tíma áður en heimsfaraldur COVID skall á. Þegar heimsfaraldurinn hófst breyttist forgangsröðunin þannig að í stað þess að auka við hlutafé til að hefja uppbyggingu og styrkja félögin til frekari sóknar var nú horft til þess hversu mikla fjármuni þyrfti til að koma félögunum í skjól miðað við 12-18 mánaða tekjuleysi. Hluthafar samþykktu að leggja Eldeyju til 500 milljónir króna og tóku flestir þátt í aukningunni. „Á árinu voru dregnar 221 milljón króna hlutfjárloforð vegna forgangshlutabréfa auk 257 milljón króna aukningar á hefðbundnu hlutafé úr fyrri hlutfjárloforðum,“ segir í ársreikningi. ■

Á erfitt með að skilja verðlagningu VÍS

helgivifill@frettabladid.is

Jakobsson Capital verðmetur tryggingafélagið VÍS á 15 krónur á hlut en markaðsvirðið var 19,2 krónur á hlut í gær. Markaðsgengið er því 28 prósentum hærra en verðmatið.

Greinandi Jakobsson Capital man ekki eftir öðru eins sumri á hlutabréfamarkaði á yfir 20 ára ferli. Frá 1. apríl hefur hlutabréfa-verð tryggingafélagsins hækkað um 28 prósent. „Tryggingafélögin voru mjög vanmetin á markaði fyrir nokkrum árum síðan og átti greinandi erfitt með að skilja verðlagninguna. Í tilfelli VÍS á hann



Helgi Bjarnason, forstjóri VÍS.

erfitt með að skilja hækkanir síðustu vikna en tryggingarekstur eða grunnrekstur VÍS hefur verið nokkuð brokkgengur undanfarin misseri. Í fyrsta skipti í mjög langan tíma er verðmatsgengi VÍS vel undir gengi á markaði,“ segir

í verðmatinu sem Markaðurinn hefur undir höndum.

Samsett hlutfall VÍS, það er hvernig tryggingafélaginu gekk að láta að iðgjöld mæta útgjöldum vegna váttrygginga, var 108 prósent á fyrsta ársfjórðungi. Hallareksturinn má einkum rekja til veitujóns á Háskólatorgi. „Það er því erfitt að sjá hvernig VÍS ætla að vera með 97 til 98 prósent samsett hlutfall í ár,“ segir í verðmatinu. Í því er gert ráð fyrir að hlutfallið verði 99,5 prósent í ár og verði 97,8 prósent við lokspátímans.

Rekstur tryggingafélaga er tvíþættur. Annars vegar hefðbundinn tryggingarekstur og hins vegar er

fjárfest fyrir iðgjöldin. Ávöxtun fjáreigna var 5,8 prósent á fyrsta ársfjórðungi. Kvika er stærsta hlutabréfæign VÍS. „Ef sjón greinanda bregst honum ekki virðist VÍS hafa örlítið létt á stöðunni á fyrsta ársfjórðungi. Næststærsta eign VÍS er Arion banki sem hækkaði einnig mikið og hélt áfram að hækka mikið á öðrum ársfjórðungi. VÍS á stóra stöðu í Akta-hlutabréfasjóði sem hefur gefið mjög góða ávöxtun,“ segir verðmatinu.

VÍS á nokkrar stórar stöður í óskráðum bréfum, þar vegur þýngst Coripharma, Miðborg 105 og hlutur í Bláa lóninu. ■

Skoðun

Þórður Gunnarsson

Virði auðlindar

Að undanfögnu hefur verið óvenju athyglisvert að fylgjast með hinni endalausni deilu um skattlagningu sjávarútvegsins. Hin svokallaða samningaleið hefur enn á ný verið lögð til, en hún felur í sér að samið verði um nýtingu fiskistofna til ákveðins tíma í senn. Á þetta kerfi að koma í stað þess veiðigjalds sem nú er lagt á íslenskar útgerðir.

Veiðigjaldið hefur marga galla. Til dæmis leggst það þungt á annars vegar smærri útgerðir og hins vegar útgerðir sem veiða hlutfallslega mikinn bolfisk. Eins gallað og veiðigjaldið er þá er það í það minnsta tengt framlegð af veiðum. Það er að segja, hefur einhvers konar tengingu við afkomu nýtingar á fiskistofnum.

Nýlega hefur verið fjallað um í fréttum að uppsjávarveiði og -vinnsla sé um þessar mundir helsti drifkraftur arðsemi íslensks sjávarútvegs. Hvernig er hægt að semja um nýtingarrétt á loðnu til 10 ára þegar hún getur látið sig hverfa fyrirvaralaust um tveggja eða þriggja ára skeið?

Hvernig ætti svo að semja um nýtingarrétt á makríl? Á fyrri hluta síðasta áratugar þurfti aðeins tveggja til þriggja klukkutíma stím frá landi til að sækja hann. Í dag þarf að sigla tvo til þrjá sólarhringa langleiðina til Noregs til að ná í sama fisk. Kostnaður við veiðarnar hefur því aukist og þegar þarf að sigla svo langa leið til hafnar með aflann eru líkur á að verðmæti hans verði lægra fyrir vikið.

Er hægt að gera ráð fyrir sviptingum, eins og við sjáum í loðnu og makríl, í tíu ára löngum nýtingarsamningi, án þess að afkomutengja þá? Hæpið.

Þeir sem tala fyrir samningaleiðinni segja að lítið mál sé að stilla samningana þannig af að þeir muni ekki kosta sjávarútvegsfyrirtæki meira en veiðigjaldið gerir í dag. Ef að markmiðið er ekki að auka tekjur ríkissjóðs þá hljóta margir að spyrja sjálfa sig hver sé eiginlega tilgangur þeirrar vegferðar að vilja semja um nýtingarrétt frekar en að innheimta veiðigjald eins og gert er í dag? Það dregur sannarlega ekki úr óvissu í rekstri sjávarútvegsfyrirtækja, sem er þó eðli máls samkvæmt nú þegar töluverð. ■

Útlit fyrir að fjöldi brottfara í júlí tvöfaldist

thorsteinn@frettabladid.is

Brottfarir frá Keflavíkurflugvelli í júlí verða orðnar fleiri, þegar mánuðurinn er rétt rúmlega hálfnaður, en þær voru allan júnímánuð. Þetta má lesa úr tölum ISAVIA.

Í júní komu rétt rúmlega 65 þúsund manns til landsins og var aukningin um 183 prósent á milli mánaða. Yfir sama tímabil jókst fjöldi brottfara frá Keflavík um 165 prósent.

Nú þegar júlí er tæplega hálfnaður stýttist í að

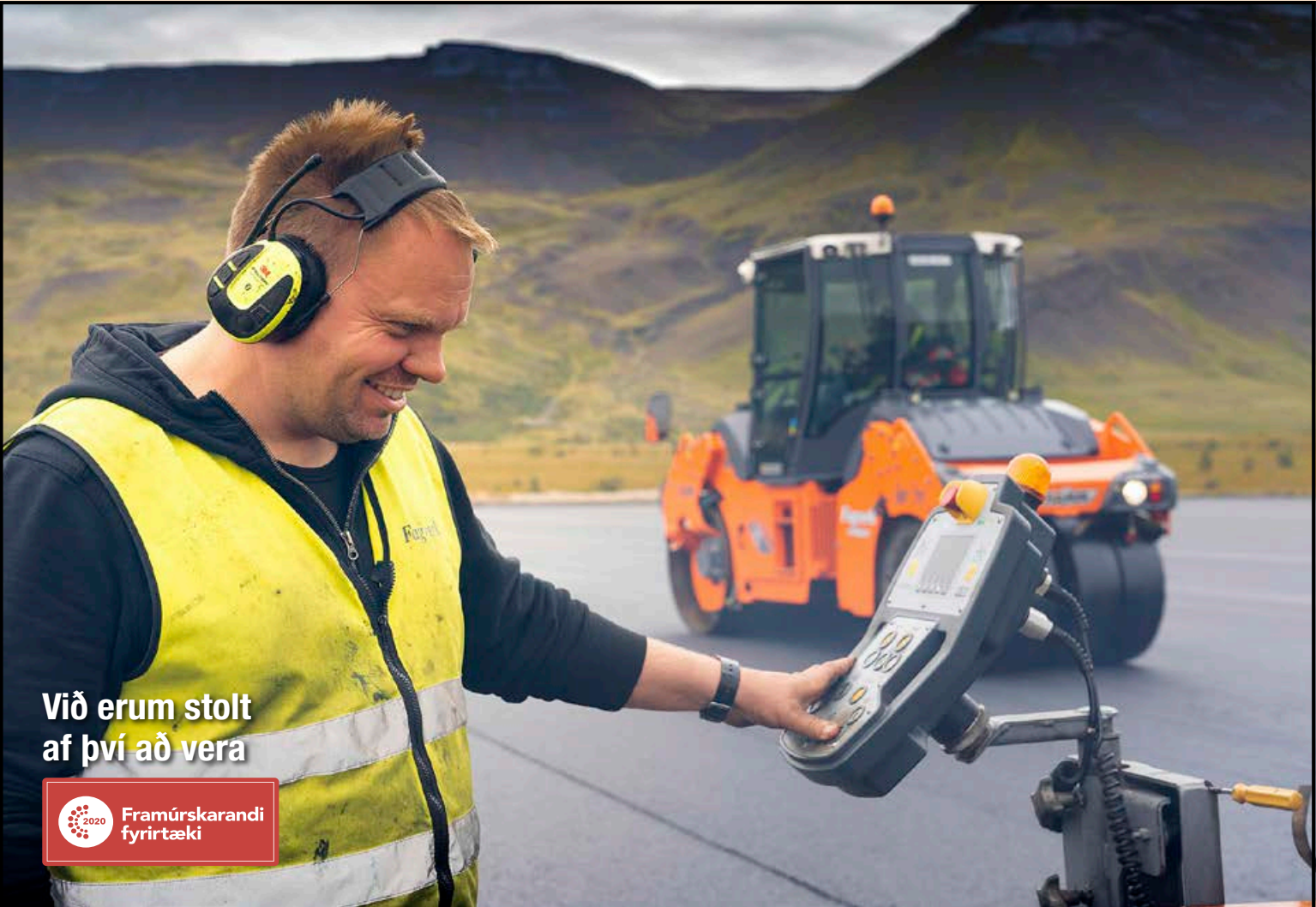
fjöldi brottfara verði orðinn meiri en hann var allan júnímánuð miðað við áætlanir ISAVIA um brottfarir næstu daga. Ef tíðni brottfara seinni hluta mánaðarins verður sú sama og hingað til í júlí má ætla að þær verði um 1.277 talsins sem væri um 90 prósentu aukning milli mánaða.

Spár stjórnvalda og greinenda um fjölda ferðamanna á þessu ári hafa verið á bilinu 6-800 þúsund. Efsami taktur heldur áfram má ætla að fjöldinn fari fram úr spá Seðlabankans um 700 þúsund ferðamenn. ■



Mikilvægt er að gjalda varhug við málflutningi stjórnmalamanna sem segja að ríkið eitt geti átt og rekið alla skapaða hluti.

Bjarni Benediktsson, fjármálaráðherra.



Við erum stolt af því að vera



VIÐ ERUM SÉRFRÆÐINGAR Í MALBIKUN

Malbikunarframkvæmdir eru okkar sérsvið. Við tökum að okkur malbikun á bílastæðum, stígum, götum, vegum og hvar sem þarf að malbika. Við tryggjum fyrirtaks þjónustu sem svarar ýtrustu gæða- og öryggiskröfum. Hafðu samband.



FAGVERK



MALBIKSTÖÐIN

malbikstodin.is | 864 1220 | Flugumýri 26 | Mosfellsbær



Sterkari saman
í sátt við umhverfið



LITRÓF



GuðjónÓ

Prenttækni

Vatnagörðum 14 · 104 Reykjavík
litrof@litrof.is · 563 6000